

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет
им. Н.И. Лобачевского»**

Юридический факультет

УТВЕРЖДЕНО
решением Ученого совета ННГУ
протокол № 15 от 24.12.2025 г.

Рабочая программа дисциплины

Предпринимательские договоры

Уровень высшего образования
Специалитет

Направление подготовки / специальность
40.05.01 - Правовое обеспечение национальной безопасности

Направленность образовательной программы
Гражданско-правовая

Форма обучения
очная, заочная

г. Нижний Новгород

2026 год начала подготовки

1. Место дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина Б1.О.43 Предпринимательские договоры относится к обязательной части образовательной программы.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы (компетенциями и индикаторами достижения компетенций)

Формируемые компетенции (код, содержание компетенции)	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), в соответствии с индикатором достижения компетенции		Наименование оценочного средства	
	Индикатор достижения компетенции (код, содержание индикатора)	Результаты обучения по дисциплине	Для текущего контроля успеваемости	Для промежуточной аттестации
ОПК-3: Способен разрабатывать нормативные правовые акты и нормативные документы в сфере своей профессиональной деятельности	<p>ОПК-3.1: Сопоставляет изменения законодательства и правоприменительной практики с ранее действовавшим регулированием</p> <p>ОПК-3.2: Подготавливает проекты письменных заключений по правовым вопросам</p> <p>ОПК-3.3: Отслеживает изменения законодательства и судебной практики</p> <p>ОПК-3.4: Знает правила вступления в силу правовых актов</p> <p>ОПК-3.5: По итогам анализа законодательства и судебной практики формулировать выводы</p>	<p>ОПК-3.1:</p> <p>Знать: 31 (ОПК-3.1) законодательство и основные позиции судов</p> <p>Уметь: У1 (ОПК-3.1) анализировать законодательство Российской Федерации и судебную практику на предмет изменений;</p> <p>Владеть: В1 (ОПК-3.1) навыком сравнения законодательства и правоприменительной практики с ранее действовавшим регулированием</p> <p>ОПК-3.2:</p> <p>Знать: 31 (ОПК-3.2) виды письменных заключений; этапы подготовки проекта письменного заключения</p> <p>Уметь: В1 (ОПК-3.2) выявлять сущность правового вопроса при решении конкретной юридической задачи, ориентироваться в действующем законодательстве и правоприменительной практике готовить и редактировать проекты письменных заключений</p> <p>Владеть: В1 (ОПК-3.2) навыками практической</p>	<p>Опрос</p> <p>Задания</p> <p>Тест</p> <p>Практическая задача</p>	<p>Курсовая работа</p> <p>Зачёт:</p> <p>Контрольные вопросы</p>

		<p>подготовки проектов письменных заключений по правовым вопросам</p> <p>ОПК-3.3: <i>Знать: 31 (ОПК-3.3) алгоритм работы со справочно-правовыми системами, реквизиты документов</i> <i>Уметь: У1 (ОПК-3.3) анализировать законодательство Российской Федерации и судебную практику на предмет изменений; сопоставлять изменения законодательства и правоприменительной практики с ранее действовавшим регулированием</i> <i>Владеть: В1 (ОПК-3.3) навыками работы с информационными справочными системами, в том числе с автоматизированными информационными система для поиска изменений в законодательстве и правоприменительной практике</i></p> <p>ОПК-3.4: <i>Знать: 31 (ОПК-3.4) порядок принятия нормативно-правовых актов, правила вступления в силу правовых актов</i> <i>Уметь: У1 (ОПК-3.4) анализировать правовой акт на предмет правильности вступления его в силу</i> <i>Владеть: В1 (ОПК-3.4) навыками определения законности вступления в силу правовых актов</i></p> <p>ОПК-3.5: <i>Знать: 31 (ОПК-3.5) законодательство и основные позиции судов</i> <i>Уметь: У1 (ОПК-3.5) формулировать выводы на</i></p>		
--	--	--	--	--

		<p>основе анализа законодательства и основных позиций судов</p> <p>Владеть: В1 (ОПК-3.5) навыками определения верного решения конкретной задачи на основе анализа законодательства и основных позиций судов</p>		
<p>ПК-4ГрС: Способен применять гражданское, арбитражное процессуальное законодательство, формировать процессуальную позицию по делу в целях защиты прав и законных интересов субъектов права</p>	<p>ПК-4ГрС.1: Анализирует гражданское, арбитражное процессуальное законодательство</p> <p>ПК-4ГрС.2: Применяет процессуальные нормы для формирования позиции по делу в целях защиты прав и законных интересов субъектов права</p> <p>ПК-4ГрС.3: Составляет и грамотно оформляет юридические акты (приговоры, апелляционные и кассационные, представления, жалобы и др).</p>	<p>ПК-4ГрС.1:</p> <p>Знать: основные положения гражданского, арбитражного процессуального законодательства, сущность и содержание основных понятий, категорий, институтов, правовых статусов субъектов правоотношений в различных отраслях материального и процессуального права; - основы профессиональной этики юриста; - особенность реализации и применения юридических норм</p> <p>Уметь: - осуществлять представительство субъектов права; профессионально в пределах компетенции реагировать на нарушение закона; - правильно толковать применяемую норму права; - применять современные информационные технологии для поиска и обработки правовой информации, оформления юридических документов и проведения статистического анализа информации; - давать правильную оценку фактическим и юридическим обстоятельствам; - правильно составлять и оформлять юридические документы</p> <p>Владеть: навыками анализа действий субъектов права и юридически значимых событий;- навыками точной квалификации фактов и обстоятельств; - навыками анализа правовых и норм и</p>	<p>Задачи</p> <p>Опрос</p> <p>Практическая задача</p> <p>Тест</p>	<p>Курсовая работа</p> <p>Зачёт:</p> <p>Практическая задача</p> <p>Контрольные вопросы</p>

		<p>правоотношений, являющихся объектами профессиональной деятельности; - навыками принятия мер защиты прав человека и гражданина</p> <p>ПК-4ГрС.2: Знать: положения процессуального законодательства и практики его применения; - понятия содержания и принципов процесса судопроизводства; - правового статуса участников процессуальных отношений; - принципов и форм взаимодействия участников судопроизводства Уметь: реализовывать положения процессуального законодательства в профессиональной деятельности; - неукоснительно соблюдать принципы судопроизводства; - организовывать взаимодействие участников судопроизводства; - обеспечивать точное соблюдение законодательства всеми участниками судопроизводства Владеть: - навыками соблюдения принципов судопроизводства; - навыками производства процессуальных действий с использованием специальных знаний; - опытом обеспечения точного соблюдения законодательства всеми участниками судопроизводства</p> <p>ПК-4ГрС.3: Знать: - основных положений отраслевых юридических и специальных наук, сущности и содержания основных понятий, категорий, институтов, правовых статусов субъектов правоотношений в различных отраслях материального и</p>		
--	--	---	--	--

		<p>процессуального права; - особенностей реализации и применения юридических норм; - правил составления юридических документов</p> <p>Уметь: - правильно толковать применяемую норму права; - применять современные информационные технологии для поиска и обработки правовой информации, оформления юридических документов и проведения статистического анализа информации; - давать правильную оценку фактическим и юридическим обстоятельствам; - правильно и грамотно составлять и оформлять юридические документы</p> <p>Владеть: - навыками работы с правовыми актами; - навыками анализа правовых и норм и правоотношений, являющихся профессиональной деятельностью; - навыками анализа правоприменительной практики, разрешения правовых проблем и коллизий, реализации норм материального и процессуального права; - навыками сбора и обработки информации для реализации правовых норм в соответствующих сферах профессиональной деятельности</p>		
--	--	--	--	--

3. Структура и содержание дисциплины

3.1 Трудоемкость дисциплины

	очная	заочная
Общая трудоемкость, з.е.	3	3
Часов по учебному плану	108	108
в том числе		
аудиторные занятия (контактная работа):		
- занятия лекционного типа	14	4

- занятия семинарского типа (практические занятия / лабораторные работы)	42	8
- КСР	2	3
самостоятельная работа	50	89
Промежуточная аттестация	0 Зачёт	4 Зачёт

3.2. Содержание дисциплины

(структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и виды учебных занятий)

Наименование разделов и тем дисциплины	Всего (часы)		в том числе							
			Контактная работа (работа во взаимодействии с преподавателем), часы из них						Самостоятельная работа обучающегося, часы	
	Занятия лекционного типа		Занятия семинарского типа (практические занятия/лабораторные работы), часы		Всего					
0 Ф 0	3 Ф 0	0 Ф 0	3 Ф 0	0 Ф 0	3 Ф 0	0 Ф 0	3 Ф 0	0 Ф 0	3 Ф 0	
Тема 1. Общее представление о предпринимательском договоре	5	6.75	1	0.25	2	0.5	3	0.75	2	6
Тема 2. Договорные конструкции в предпринимательской деятельности	8.5	6.75	0.5	0.25	4	0.5	4.5	0.75	4	6
Тема 3. Перемена лиц в договорном обязательстве	5	6.75	1	0.25	2	0.5	3	0.75	2	6
Тема 4. Заключение предпринимательских договоров	7	6.75	1	0.25	2	0.5	3	0.75	4	6
Тема 5. Исполнение предпринимательских договоров	5	6.75	1	0.25	2	0.5	3	0.75	2	6
Тема 6. Расчеты в предпринимательской деятельности	7	6.75	1	0.25	2	0.5	3	0.75	4	6
Тема 7. Обеспечение исполнения предпринимательских договоров	9	6.75	1	0.25	4	0.5	5	0.75	4	6
Тема 8. Правовые последствия неисполнения (ненадлежащего исполнения) предпринимательского договора	9	4.75	1	0.25	4	0.5	5	0.75	4	4
Тема 9. Прекращение предпринимательских договоров	8.5	9.5	0.5	0.5	4	1	4.5	1.5	4	8
Тема 10. Предпринимательские договоры о реализации товаров	7	6.75	1	0.25	2	0.5	3	0.75	4	6
Тема 11. Предпринимательские договоры о предоставлении имущества в пользование	9	7.75	1	0.25	4	0.5	5	0.75	4	7
Тема 12. Предпринимательские договоры подрядного типа	9	8.75	1	0.25	4	0.5	5	0.75	4	8
Тема 13. Предпринимательские договоры об оказании услуг	7	6.75	1	0.25	2	0.5	3	0.75	4	6
Тема 14. Посреднические договоры в сфере предпринимательской деятельности	5	4.75	1	0.25	2	0.5	3	0.75	2	4
Тема 15. Предпринимательские договоры, направленные на организацию совместной деятельности	5	4.75	1	0.25	2	0.5	3	0.75	2	4
Аттестация	0	4								
КСР	2	3					2	3		
Итого	108	108	14	4	42	8	58	15	50	89

Содержание разделов и тем дисциплины

Тема 1. Общее представление о предпринимательском договоре

Предпринимательский договор: понятие, признаки, особенности. Классификация предпринимательских договоров. Принципы договорного регулирования предпринимательской деятельности. Принцип недопустимости произвольного вмешательства в чужие договорные отношения. Принцип связанности сторон предпринимательского договора обычаями и практикой, которую они установили в своих взаимоотношениях. Обыкновения в предпринимательской деятельности: понятие, виды. Принцип недопустимости одностороннего отказа от исполнения договора. Принцип добросовестности в предпринимательской деятельности. Принцип свободы договора в предпринимательской деятельности.

Тема 2. Договорные конструкции в предпринимательской деятельности

Договорные конструкции: понятие, классификация. Публичный договор. Предварительный договор. Опцион на заключение договора. Рамочный договор. Абонентский договор. Опционный договор. Договор в пользу третьего лица.

Тема 3. Перемена лиц в договорном обязательстве.

Основания и порядок перехода прав кредитора к другому лицу. Переход прав кредитора к другому лицу на основании закона. Уступка права требования на основании договора (цессия). Договор финансирования под уступку денежного требования: общая характеристика. Перевод долга. Передача договора.

Тема 4. Заключение предпринимательских договоров.

Особенности заключения предпринимательского договора. Требования к форме, содержанию, реквизитам договора. Подтверждение полномочий на подписание договора. Переговоры о заключении договора. Заверения об обстоятельствах. Порядок и способы заключения предпринимательских договоров. Существенные условия договора. Признание договора незаключенным. Государственная регистрация договоров. Правовое значение незарегистрированного договора. Толкование предпринимательских договоров.

Тема 5. Исполнение предпринимательских договоров.

Понятие и принципы исполнения договора. Принцип реального исполнения договора. Критерии надлежащего исполнения договора. Принятие исполнения договорных обязательств: понятие, оформление. Встречное исполнение. Возмещение потерь как условие предпринимательского договора.

Тема 6. Расчёты в предпринимательской деятельности.

Формы расчётов в предпринимательской деятельности. Расчёты в иностранной валюте. Цифровой рубль. Криптовалюта. Порядок расчетов: условия об авансе (предоплате), отсрочке и рассрочке платежа. Расчёты платёжными поручениями, по аккредитиву, инкассо, чеками: правовое регулирование и порядок.

Тема 7. Обеспечение исполнения предпринимательских договоров

Обеспечение исполнения предпринимательских договоров: понятие, классификация способов. Независимая гарантия и поручительство: общая и сравнительная характеристика. Залог и удержание: общая и сравнительная характеристика. Задаток и обеспечительный платеж: общая характеристика. Непоименованные способы обеспечения исполнения обязательств: конструкции титульного обеспечения (обеспечительная купля-продажа, обеспечительное удержание титула, обеспечительная уступка, выкупной лизинг), эскроу, гарантийное удержание, государственная (муниципальная гарантия).

Тема 8. Правовые последствия неисполнения (ненадлежащего исполнения) предпринимательского договора

Способы защиты гражданских прав сторон предпринимательского договора: меры гражданско-правовой ответственности и иные способы защиты гражданских прав. Основания и порядок применения гражданско-правовой ответственности за нарушение предпринимательского договора. Возмещение убытков как мера договорной ответственности: понятие, классификация, особенности расчета и взыскания. Взыскание неустойки как мера договорной ответственности: понятие, классификация, порядок расчета. Основания освобождения от ответственности за нарушение предпринимательского договора. Основания и порядок снижения размера ответственности за нарушение предпринимательского договора. Расторжение договора в одностороннем порядке как способ защиты прав. Присуждение к исполнению в натуре как способ защиты прав.

Тема 9. Прекращение предпринимательских договоров.

Основания прекращения договорных обязательств: понятие, классификация. Прекращение обязательства надлежащим исполнением. Зачёт встречных требований: понятие, условия. Отступное и новация: общая и сравнительная характеристика. Существенное изменение обстоятельств. Невозможность исполнения: понятие, виды. Особенности прекращения предпринимательских договоров прощением долга и совпадением должника и кредитора в одном лице. Акты органа государственной власти или органа местного самоуправления как основания прекращения предпринимательских договоров.

Тема 10. Предпринимательские договоры о реализации товаров.

Предпринимательские договоры о реализации товаров: понятие, общая характеристика, виды. Договор поставки: общая характеристика. Особенности договора поставки продовольственных товаров. Договор купли-продажи будущей вещи. Инвестиционный договор. Договоры на отчуждение акций в акционерном обществе и долей участия в обществе с ограниченной ответственностью. Правовые основы реализации товаров с использованием агрегаторов информации о товарах (операторов посреднических цифровых платформ).

Тема 11. Предпринимательские договоры о предоставлении имущества в пользование.

Предпринимательские договоры о предоставлении имущества в пользование: понятие, виды. Договор аренды в предпринимательской деятельности: понятие, общая характеристика, виды. Договор финансовой аренды (лизинга): правовая характеристика. Договоры о предоставлении права использования результатов интеллектуальной деятельности: основные особенности и виды.

Тема 12. Предпринимательские договоры подрядного типа.

Понятие, виды, общая характеристика, правовая основа регулирования договоров подряда в предпринимательской деятельности. Особенности сдачи и приемки выполненных работ, оформление подтверждающих документов. Договор подряда на выполнение проектных и изыскательских работ: понятие, особенности. Контракт на выполнение подрядных работ для государственных или муниципальных нужд: понятие, особенности. Договор на выполнение научно-исследовательских работ, опытно-конструкторских и технологических работ: понятие, особенности.

Тема 13. Предпринимательские договоры об оказании услуг.

Понятие и разновидности услуг как объектов гражданских прав. Особенности исполнения договора возмездного оказания услуг. Договор перевозки: понятие, особенности. Договор транспортной экспедиции. Договор хранения в предпринимательской деятельности: особенности и виды. Договор страхования в предпринимательской деятельности: особенности и виды. Договоры в сфере рекламной деятельности: разновидности, особенности.

Тема 14. Посреднические договоры в сфере предпринимательской деятельности.

Понятие и виды посредничества в сфере предпринимательской деятельности. Посреднические

договоры: понятие, критерии выделения. Договоры поручения и комиссии: сравнительная характеристика. Агентский договор. Непоименованные посреднические договоры.

Тема 15. Предпринимательские договоры, направленные на организацию совместной деятельности. Договор простого товарищества: понятие, особенности. Договор инвестиционного товарищества: понятие, особенности. Договоры об образовании юридических лиц (договор о создании акционерного общества, договор об учреждении общества с ограниченной ответственностью): общая характеристика. Партнерские соглашения. Корпоративный договор.

4. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся

Самостоятельная работа обучающихся включает в себя подготовку к контрольным вопросам и заданиям для текущего контроля и промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины приведенным в п. 5.

Для обеспечения самостоятельной работы обучающихся используются:
Электронные курсы, созданные в системе электронного обучения ННГУ:

Предпринимательские договоры (Гражданско-правовой профиль),
<https://e-learning.unn.ru/course/view.php?id=6552>.

5. Фонд оценочных средств для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по дисциплине (модулю)

5.1 Типовые задания, необходимые для оценки результатов обучения при проведении текущего контроля успеваемости с указанием критериев их оценивания:

5.1.1 Типовые задания (оценочное средство - Опрос) для оценки сформированности компетенции ОПК-3:

1. Принцип добросовестности в предпринимательской деятельности
2. Опционный договор
3. Принятие исполнения договорных обязательств: понятие, оформление
4. Формы расчётов в предпринимательской деятельности. Расчёты в иностранной валюте
5. Возмещение убытков как мера договорной ответственности.

5.1.2 Типовые задания (оценочное средство - Опрос) для оценки сформированности компетенции ПК-4ГрС:

1. Классификация предпринимательских договоров
2. Переговоры о заключении договора
3. Договор финансирования под уступку денежного требования: общая характеристика
4. Возмещение потерь как условие предпринимательского договора
5. Непоименованные способы обеспечения исполнения обязательств

Критерии оценивания (оценочное средство - Опрос)

Оценка	Критерии оценивания
зачтено	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовки. Допущено несколько несущественных ошибок.
не зачтено	Отсутствие знаний теоретического материала. Невозможность оценить полноту знаний вследствие отказа . Имели место грубые ошибки

5.1.3 Типовые задания (оценочное средство - Тест) для оценки сформированности компетенции ОПК-3:

1. Принцип свободы договора предполагает:

- А) возможность определять условия договора по своему усмотрению;
- Б) возможность заключить непоименованный в ГК РФ договор;
- В) возможность выбрать контрагента;
- Г) возможность исключить своим применением императивные нормы закона при согласовании условий договора.

2. При солидарной обязанности должников кредитор имеет право:

- А) требовать ее исполнения как от всех должников вместе, так и от любого из них в отдельности, причем как в целом, так и в части долга;
- Б) требовать ее исполнения как от всех должников вместе, так и от любого из них в отдельности, в части долга;
- В) требовать ее исполнения от каждого должника соразмерно их долям в обязательстве.

3. В случае заключения между кредитором и должником соглашения о запрете уступки права требования по денежному обязательству, уступка, совершенная в нарушение указанного запрета:

- А. может быть признана недействительной;
- Б. может быть признана недействительной по иску должника только в случае, когда доказано, что другая сторона соглашения знала или должна была знать об указанном запрете;
- В. может являться основанием для расторжения договора между должником и кредитором;
- Г. является основанием для привлечения кредитора к ответственности за такое нарушение;
- Д. имеет юридическую силу и является действительной.

5.1.4 Типовые задания (оценочное средство - Тест) для оценки сформированности компетенции ПК-4ГрС:

1. По общему правилу, при недостаточности суммы, вырученной в результате обращения взыскания на заложенное имущество, залогодержатель:

- А. вправе удовлетворить остаток своего требования из другого имущества должника, не пользуясь залоговым преимуществом;
- Б. вправе удовлетворить остаток своего требования из другого имущества должника, пользуясь залоговым преимуществом;
- В. не вправе требовать удовлетворения остатка требования из другого имущества должника.

2. Убытки кредитора в виде разницы в цене между ценой, установленной в прекращенном по вине должника договоре, и ценой на сопоставимые товары, в отношении которых имеется текущая цена, называются:

- А. абстрактными;
- Б. косвенными;
- В. конкретными;
- Г. упущенной выгодой.

3. По общему правилу, если исполнение обязательства связано с осуществлением предпринимательской деятельности не всеми его сторонами, право на односторонний отказ от исполнения обязательства может быть предоставлено договором:

- А. обеим сторонам;
- Б. стороне, не осуществляющей предпринимательской деятельности;
- В. стороне, осуществляющей предпринимательской деятельности.

Критерии оценивания (оценочное средство - Тест)

Оценка	Критерии оценивания
зачтено	70-100% правильных ответов
не зачтено	до 69% правильных ответов

5.1.5 Типовые задания (оценочное средство - Практическая задача) для оценки сформированности компетенции ОПК-3:

Задача

Между ООО и МБОУ заключен договор на ремонт кровли здания школы. В связи с нарушением сроков выполнения работ МБОУ обратилось к ООО с претензией об уплате предусмотренной договором неустойки за просрочку выполнения работ.

ООО в ответ на претензию указало, что не смогло выполнить работы в срок в связи с несвоевременной поставкой материалов со стороны поставщика.

Может ли ООО в таком случае рассчитывать на освобождение от уплаты неустойки или на снижение ее размера в случае обращения МБОУ в суд? Если да, то при каких условиях?

5.1.6 Типовые задания (оценочное средство - Практическая задача) для оценки сформированности компетенции ПК-4ГрС:

Задача

Индивидуальный предприниматель Н предъявил иск в арбитражный суд к индивидуальному предпринимателю П о взыскании задолженности по оплате переданного товара в размере 35 664 руб. 31 коп.

Истец в подтверждение своей позиции представил накладные № 1 и № 2 от 16.12.2024 г. на общую сумму 35 664 руб. 31 коп., содержащие:

- дату совершения хозяйственной операции по передаче поставщиком товара покупателю (дата составления документа);
- сведения о переданном товаре с указанием его количества, цены, суммы переданного товара;
- наименование поставщика и покупателя с указанием их фамилий, имен, отчеств;
- подписи лиц, совершивших сделку (хозяйственную операцию), а именно, - поставщика ИП Н и покупателя ИП П.

ИП П отрицал наличие какой-либо договоренности, факт поставки какого-либо товара и необходимости его оплаты. Указал, что в представленных накладных отсутствуют такие сведения, как адреса, телефоны, банковские реквизиты, ИНН, ОГРНИП сторон, коды деятельности по ОКВЭД, основание для проведения сделки (договор, заказ и т.п.), расшифровка подписей лиц, совершивших сделку, их должностей, а также печати сторон. Следовательно, они не содержат полного перечня обязательных реквизитов первичного учетного документа, а также не соответствуют требованиям к унифицированным формам товарной накладной (ТОРГ-12) или товарно-транспортной накладной (ТТН).

Какие требования действующее законодательство предъявляет к ПУД?

Как должно быть разрешено данное дело?

Критерии оценивания (оценочное средство - Практическая задача)

Оценка	Критерии оценивания
зачтено	Практическая задача решена верно. Ответ обоснован с точки зрения действующего законодательства и, если это необходимо по условиям задачи, материалов судебной практики.
не зачтено	Практическая задача решена неверно. Решение не обосновано. Применены неподходящие правовые нормы. Отсутствие ссылок на судебную практику (в случае, если по условиям задачи это было необходимо). Отсутствие ответа.

5.2. Описание шкал оценивания результатов обучения по дисциплине при промежуточной аттестации

Шкала оценивания сформированности компетенций

Уровень сформированности компетенций (индикатора достижения компетенций)	плохо	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	очень хорошо	отлично	превосходно
	не зачтено			зачтено			
<u>Знания</u>	Отсутствие знаний теоретического материала. Невозможность оценить полноту знаний вследствие отказа обучающегося от ответа	Уровень знаний ниже минимальных требований. Имели место грубые ошибки	Минимально допустимый уровень знаний. Допущено много негрубых ошибок	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовки. Допущено несколько негрубых ошибок	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовки. Допущено несколько несущественных ошибок	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовки. Ошибок нет.	Уровень знаний в объеме, превышающем программу подготовки.
<u>Умения</u>	Отсутствие минимальных умений. Невозможность оценить наличие умений вследствие отказа обучающегося от ответа	При решении стандартных задач не продемонстрированы основные умения. Имели место грубые ошибки	Продемонстрированы основные умения. Решены типовые задачи с негрубыми ошибками. Выполнены все задания, но не в полном объеме	Продемонстрированы все основные умения. Решены все основные задачи с негрубыми ошибками. Выполнены все задания в полном объеме, но некоторые с недочетами	Продемонстрированы все основные умения. Решены все основные задачи. Выполнены все задания в полном объеме, но некоторые с недочетами	Продемонстрированы все основные умения. Решены все основные задачи с отдельным и несущественными недочетами, выполнены все задания в полном объеме	Продемонстрированы все основные умения. Решены все основные задачи. Выполнены все задания, в полном объеме без недочетов
<u>Навыки</u>	Отсутствие базовых навыков. Невозможность оценить наличие навыков вследствие отказа обучающегося от ответа	При решении стандартных задач не продемонстрированы базовые навыки. Имели место грубые ошибки	Имеется минимальный набор навыков для решения стандартных задач с некоторым и недочетами	Продемонстрированы базовые навыки при решении стандартных задач с некоторым и недочетами	Продемонстрированы базовые навыки при решении стандартных задач без ошибок и недочетов	Продемонстрированы навыки при решении нестандартных задач без ошибок и недочетов	Продемонстрирован творческий подход к решению нестандартных задач

Шкала оценивания при промежуточной аттестации

Оценка	Уровень подготовки
--------	--------------------

зачтено	превосходно	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «превосходно», продемонстрированы знания, умения, владения по соответствующим компетенциям на уровне выше предусмотренного программой
	отлично	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «отлично».
	очень хорошо	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «очень хорошо»
	хорошо	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «хорошо».
	удовлетворительно	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «удовлетворительно», при этом хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «удовлетворительно»
не зачтено	неудовлетворительно	Хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «неудовлетворительно».
	плохо	Хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «плохо»

5.3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки результатов обучения на промежуточной аттестации с указанием критериев их оценивания:

5.3.1 Типовые задания (оценочное средство - Контрольные вопросы) для оценки сформированности компетенции ОПК-3

1. Предпринимательский договор: понятие, признаки, особенности. Классификация предпринимательских договоров.
2. Принцип недопустимости произвольного вмешательства в чужие договорные отношения. Принцип недопустимости одностороннего отказа от исполнения предпринимательского договора.
3. Принцип связанности сторон предпринимательского договора обычаем и практикой, которую они установили в своих взаимоотношениях. Обыкновения в предпринимательской деятельности: понятие, виды.
4. Принцип добросовестности в предпринимательской деятельности. Принцип свободы договора в предпринимательской деятельности.
5. Договорные конструкции в предпринимательской деятельности: понятие, классификация. Публичный договор. Договор в пользу третьего лица.
6. Предварительный договор. Опцион на заключение договора.
7. Рамочный договор. Абонентский договор. Опционный договор.
8. Основания и порядок перехода прав кредитора к другому лицу. Переход прав кредитора к другому лицу на основании закона.
9. Уступка права требования на основании договора (цессия).
10. Договор финансирования под уступку денежного требования: общая характеристика.
11. Перевод долга. Передача договора.
12. Особенности заключения предпринимательского договора. Требования к форме, содержанию, реквизитам договора. Подтверждение полномочий на подписание договора.

13. Переговоры о заключении договора. Заверения об обстоятельствах.
14. Порядок и способы заключения предпринимательских договоров.
15. Существенные условия договора. Признание договора незаключенным. Государственная регистрация договоров. Правовое значение незарегистрированного договора.
16. Толкование предпринимательских договоров.
17. Понятие и принципы исполнения предпринимательского договора. Принцип реального исполнения договора.
18. Критерии надлежащего исполнения договора: предмет, стороны, срок, место, способ.
19. Принятие исполнения договорных обязательств: понятие, оформление.
20. Встречное исполнение. Возмещение потерь как условие предпринимательского договора.
21. Формы расчётов в предпринимательской деятельности. Расчёты в иностранной валюте. Цифровой рубль. Криптовалюта.
22. Порядок расчетов: условия об авансе (предоплате), отсрочке и рассрочке платежа.
23. Расчёты платёжными поручениями, по аккредитиву, инкассо, чеками: правовое регулирование и порядок.
24. Обеспечение исполнения предпринимательских договоров: понятие, классификация способов.
25. Независимая гарантия как способ обеспечения исполнения предпринимательских договоров.
26. Поручительство как способ обеспечения исполнения предпринимательских договоров.
27. Залог как способ обеспечения исполнения предпринимательских договоров.
28. Удержание, задаток и обеспечительный платеж как способы обеспечения исполнения предпринимательских договоров.
29. Механизмы титульного обеспечения как непоименованные способы обеспечения исполнения предпринимательских договоров.
30. Эскроу, гарантийное удержание, государственная (муниципальная) гарантия как непоименованные способы обеспечения исполнения предпринимательских договоров.
31. Способы защиты гражданских прав сторон предпринимательского договора: понятие, классификация способов.
32. Основания и порядок применения гражданско-правовой ответственности за нарушение предпринимательского договора.
33. Возмещение убытков как мера договорной ответственности: понятие, классификация, особенности расчета и взыскания.
34. Взыскание неустойки как мера договорной ответственности: понятие, классификация, порядок расчета.
35. Основания освобождения от ответственности за нарушение предпринимательского договора. Основания и порядок снижения размера ответственности за нарушение предпринимательского договора.
36. Расторжение договора в одностороннем порядке как способ защиты прав.
37. Основания прекращения договорных обязательств: понятие, классификация. Прекращение обязательства надлежащим исполнением.
38. Зачёт встречных требований: понятие, условия. Прощение долга. Совпадение должника и кредитора в одном лице.
39. Отступное и новация: общая и сравнительная характеристика. Издание акта органа государственной власти или органа местного самоуправления как основание прекращения предпринимательских договоров.
40. Существенное изменение обстоятельств. Невозможность исполнения: понятие, виды.

5.3.2 Типовые задания (оценочное средство - Контрольные вопросы) для оценки сформированности компетенции ПК-4ГрС

1. Предпринимательские договоры о реализации товаров: понятие, общая характеристика, виды.

2. Договор поставки: общая характеристика. Особенности договора поставки продовольственных товаров.
3. Договор купли-продажи будущей вещи. Инвестиционный договор.
4. Договоры на отчуждение акций в акционерном обществе и долей участия в обществе с ограниченной ответственностью.
5. Правовые основы реализации товаров с использованием агрегаторов информации о товарах (операторов посреднических цифровых платформ).
6. Предпринимательские договоры о предоставлении имущества в пользование: понятие, виды.
7. Договор аренды в предпринимательской деятельности: понятие, общая характеристика, виды.
8. Договор финансовой аренды (лизинга): правовая характеристика.
9. Договоры о предоставлении права использования результатов интеллектуальной деятельности: основные особенности и виды.
10. Понятие, виды, общая характеристика, правовая основа регулирования договоров подряда в предпринимательской деятельности.
11. Особенности сдачи и приемки выполненных работ, оформление подтверждающих документов.
12. Договор подряда на выполнение проектных и изыскательских работ: понятие, особенности.
13. Контракт на выполнение подрядных работ для государственных или муниципальных нужд: понятие, особенности.
14. Договор на выполнение научно-исследовательских работ, опытно-конструкторских и технологических работ: понятие, особенности.
15. Понятие и разновидности услуг как объектов гражданских прав. Особенности исполнения договора возмездного оказания услуг.
16. Договор перевозки: понятие, особенности. Договор транспортной экспедиции.
17. Договор хранения в предпринимательской деятельности: особенности и виды.
18. Договор страхования в предпринимательской деятельности: особенности и виды.
19. Договоры в сфере рекламной деятельности: разновидности, особенности.
20. Понятие и виды посредничества в сфере предпринимательской деятельности. Посреднические договоры: понятие, критерии выделения.
21. Договоры поручения и комиссии: сравнительная характеристика. Агентский договор.
22. Непоименованные посреднические договоры.
23. Договор простого товарищества: понятие, особенности.
24. Договор инвестиционного товарищества: понятие, особенности.
25. Договоры об образовании юридических лиц (договор о создании акционерного общества, договор об учреждении общества с ограниченной ответственностью): общая характеристика.
26. Партнерские соглашения. Корпоративный договор.

Критерии оценивания (оценочное средство - Контрольные вопросы)

Оценка	Критерии оценивания
зачтено	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовки. Допущено несколько несущественных ошибок.
не зачтено	Отсутствие знаний теоретического материала. Невозможность оценить полноту знаний вследствие отказа . Имели место грубые ошибки.

Примерный перечень тем оценочного средства – Курсовая работа:

1. Свобода договора в предпринимательской деятельности.
2. Недобросовестное ведение переговоров в предпринимательской деятельности.
3. Договорные конструкции в предпринимательской деятельности
4. Заключение договоров с использованием электронных средств коммуникаций.
5. Заверения об обстоятельствах в договорных отношениях.
6. Ограничение права требования признания договора незаключенным либо недействительным в предпринимательской практике
7. Изменение и расторжение договора в связи с существенным изменением обстоятельств в практике российских судов.
8. Защита слабой стороны предпринимательского договора.
9. Толкование предпринимательского договора.
10. Непоименованные способы обеспечения исполнения предпринимательских договоров
11. Возмещение потерь в российском договорном праве.
12. Обстоятельства непреодолимой силы и форс-мажорные оговорки в предпринимательских договорах.
13. Купля-продажа будущей вещи: проблемы теории и практики.
14. Посреднические договоры в предпринимательской деятельности.
15. Расчеты в предпринимательской деятельности.
16. Расторжение договора в одностороннем порядке как способ защиты прав.
17. Возмещение убытков как мера договорной ответственности.
18. Взыскание неустойки как мера договорной ответственности.
19. Договор поставки продовольственных товаров.
20. Договоры на отчуждение акций в акционерном обществе и долей участия в обществе с ограниченной ответственностью.
21. Правовые основы реализации товаров с использованием агрегаторов информации о товарах (операторов посреднических цифровых платформ).
22. Договор лизинга в российском праве.
23. Договор подряда на выполнение проектных и изыскательских работ.
24. Рекламные договоры в предпринимательской деятельности.
25. Корпоративные договоры: вопросы теории и практики.
26. Партнерские соглашения в предпринимательской практике.

Критерии оценивания (оценочное средство - Курсовая работа)

Оценка	Критерии оценивания
превосходно	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «превосходно», продемонстрированы знания, умения, владения по соответствующим компетенциям на уровне, выше предусмотренного программой
отлично	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «отлично», при этом хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «отлично»
очень хорошо	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «очень хорошо», при этом

Оценка	Критерии оценивания
	хотя бы одна компетенция сформирована на уровне « очень хорошо»
хорошо	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «хорошо», при этом хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «хорошо»
удовлетворительно	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «удовлетворительно», при этом хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «удовлетворительно»
неудовлетворительно	Хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «неудовлетворительно», ни одна из компетенций не сформирована на уровне «плохо»
плохо	Хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «плохо»

6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)

Основная литература:

1. Договоры в предпринимательской деятельности / Левушкин А.Н. - Москва : Проспект, 2021., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=790800&idb=0>.
2. Анисимов А. П. Договорное право : практическое пособие / А. П. Анисимов, А. Я. Рыженков, С. А. Чаркин ; под общей редакцией А. Я. Рыженкова. - Москва : Юрайт, 2023. - 297 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-9916-9887-0. - Текст : электронный // ЭБС "Юрайт" ., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=845531&idb=0>.

Дополнительная литература:

1. Воробьева О. В. Составление договора: техника и приемы / О. В. Воробьева. - 2-е изд. ; пер. и доп. - Москва : Юрайт, 2023. - 227 с. - (Консультации юриста). - ISBN 978-5-534-03435-6. - Текст : электронный // ЭБС "Юрайт" ., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=845845&idb=0>.
2. Договоры коммерческого права. Акты частноправовой унификации в системе источников договорного торгового права : учебное пособие / В. А. Белов [и др.] ; ответственный редактор В. А. Белов. - Москва : Юрайт, 2023. - 336 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-14599-1. - Текст : электронный // ЭБС "Юрайт" ., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=845537&idb=0>.
3. Договоры коммерческого права. Договор продажи товаров : учебное пособие / В. А. Белов [и др.] ; ответственный редактор В. А. Белов. - Москва : Юрайт, 2023. - 350 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-13475-9. - Текст : электронный // ЭБС "Юрайт" ., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=847296&idb=0>.
4. Договоры коммерческого права. Проблемы общей теории торговых договоров : учебное

- пособие / В. А. Белов [и др.] ; под редакцией В. А. Белова. - Москва : Юрайт, 2023. - 341 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-12554-2. - Текст : электронный // ЭБС "Юрайт"., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=848943&idb=0>.
5. Казанцев М. Ф. Договорное регулирование. Цивилистическая концепция : учебное пособие / М. Ф. Казанцев. - 2-е изд. ; пер. и доп. - Москва : Юрайт, 2023. - 393 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-12242-8. - Текст : электронный // ЭБС "Юрайт"., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=847442&idb=0>.
6. Разумовская Е. В. Договорное право в 2 т. Том 1. Общая часть : учебник / Е. В. Разумовская. - 3-е изд. ; пер. и доп. - Москва : Юрайт, 2023. - 197 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-14150-4. - Текст : электронный // ЭБС "Юрайт"., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=840642&idb=0>.
7. Разумовская Е. В. Договорное право в 2 т. Том 2. Особенная часть : учебник / Е. В. Разумовская. - 3-е изд. ; пер. и доп. - Москва : Юрайт, 2023. - 449 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-14153-5. - Текст : электронный // ЭБС "Юрайт"., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=842518&idb=0>.

Программное обеспечение и Интернет-ресурсы (в соответствии с содержанием дисциплины):

<http://www.consultant.ru/> - Компьютерная справочная правовая система КонсультантПлюс;
<http://www.garant.ru/> - Информационно-правовой портал «Гарант»;
<http://www.pravo.gov.ru> - Официальный интернет-портал правовой информации;
<http://elibrary.ru/> - Научная электронная библиотека;
<https://sudact.ru/> - Судебные и нормативные акты РФ (СудАкт)
<https://kad.arbitr.ru> - Картотека арбитражных дел

7. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

Учебные аудитории для проведения учебных занятий, предусмотренных образовательной программой, оснащены мультимедийным оборудованием (проектор, экран), техническими средствами обучения, компьютерами, специализированным оборудованием: Помещения представляют собой учебные аудитории для проведения учебных занятий, предусмотренных программой, оснащенные оборудованием и техническими средствами обучения: ПК, проектор, экран.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечены доступом в электронную информационно-образовательную среду.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечены доступом в электронную информационно-образовательную среду.

Программа составлена в соответствии с требованиями ОС ННГУ по направлению подготовки/специальности 40.05.01 - Правовое обеспечение национальной безопасности.

Автор(ы): Бурова Александра Юрьевна, кандидат юридических наук.

Заведующий кафедрой: Сизимова Ольга Борисовна, доктор юридических наук.

Программа одобрена на заседании методической комиссии от 17 ноября 2025, протокол № 2.