

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет
им. Н.И. Лобачевского»**

Юридический факультет

УТВЕРЖДЕНО
решением Ученого совета ННГУ
протокол № 15 от 24.12.2025 г.

Рабочая программа дисциплины

Коммерческое право

Уровень высшего образования
Специалитет

Направление подготовки / специальность
40.05.04 - Судебная и прокурорская деятельность

Направленность образовательной программы
Прокурорская деятельность

Форма обучения
очная, заочная

г. Нижний Новгород

2026 год начала подготовки

1. Место дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина Б1.О.47 Коммерческое право относится к обязательной части образовательной программы.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы (компетенциями и индикаторами достижения компетенций)

Формируемые компетенции (код, содержание компетенции)	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), в соответствии с индикатором достижения компетенции		Наименование оценочного средства	
	Индикатор достижения компетенции (код, содержание индикатора)	Результаты обучения по дисциплине	Для текущего контроля успеваемости	Для промежуточной аттестации
ОПК-3: Способен при решении задач профессиональной деятельности применять нормы материального и процессуального права	<p>ОПК-3.1: Анализирует и оценивает информацию, имеющую значение для реализации правовых норм материального и процессуального права</p> <p>ОПК-3.2: Имеет навыки реализации норм материального и процессуального права в конкретной сфере профессиональной деятельности</p> <p>ОПК-3.3: Умеет находить и анализировать правоприменительную практику</p>	<p>ОПК-3.1: Знать: содержание фактических жизненных обстоятельств, имеющих значение для реализации правовых норм</p> <p>Уметь: компетентно использовать юридические возможности, предоставленные нормами материального и процессуального права Российской Федерации, общепризнанными принципами и нормами международного права; воздерживаться от совершения действий, запрещенных нормами материального и процессуального права Российской Федерации, общепризнанными принципами и нормами международного права осуществлять применение права</p> <p>Владеть: навыками правового анализа и оценки сведений, влияющих на реализацию правовых норм.</p> <p>ОПК-3.2: Знать: содержание норм и принципов материального и процессуального права и законодательства в конкретной сфере</p>	<p>Доклад-презентация</p> <p>Опрос</p>	<p>Зачёт:</p> <p>Контрольные вопросы</p>

		<p>профессиональной деятельности</p> <p>Уметь: исполнять обязанности, предусмотренные в нормах материального и процессуального права Российской Федерации, общепризнанных принципах и нормах международного права;</p> <p>Владеть: навыками применения норм материального и процессуального права Российской Федерации, общепризнанных принципов и норм международного права в профессиональной деятельности</p> <p>Знать: содержание норм и принципов материального и процессуального права и законодательства в конкретной сфере профессиональной деятельности</p> <p>Уметь: исполнять обязанности, предусмотренные в нормах материального и процессуального права Российской Федерации, общепризнанных принципах и нормах международного права;</p> <p>Владеть: навыками применения норм материального и процессуального права Российской Федерации, общепризнанных принципов и норм международного права в профессиональной деятельности.</p> <p>ОПК-3.3:</p> <p>Знать: алгоритм работы со справочно-правовыми системами, реквизиты документов</p> <p>Уметь: анализировать законодательство Российской Федерации и</p>		
--	--	--	--	--

		<p>правоприменительную практику на предмет изменений; сопоставлять изменения законодательства и правоприменительной практики с ранее действовавшим регулированием</p> <p>Владеть: навыками работы с информационными справочными системами, в том числе с автоматизированными информационными системами для поиска и анализа правоприменительной практики.</p>		
<p>ОПК-5: Способен профессионально толковать нормы права</p>	<p>ОПК-5.1: Осуществляет предварительный анализ законодательства и судебной практики, относящихся к анализируемой ситуации</p> <p>ОПК-5.2: Использует справочные системы для поиска изменений в законодательстве и правоприменительной практике</p> <p>ОПК-5.3: Оценивает правовые акты на предмет относимости к анализируемой ситуации</p> <p>ОПК-5.4: По итогам анализа законодательства и судебной практики формулирует соответствующие выводы</p>	<p>ОПК-5.1:</p> <p>Знать: формы, приемы, методы осуществления предварительного анализа нормативного и правоприменительного материала;</p> <p>Уметь: осуществлять толкование правовых норм в соответствии с правилами теоретико-правовой науки</p> <p>Владеть: навыками предварительного анализа законодательства и судебной практики.</p> <p>ОПК-5.2:</p> <p>Знать: алгоритм работы со справочно-правовыми системами, реквизиты документов</p> <p>Уметь: анализировать законодательство Российской Федерации и судебную практику на предмет изменений; сопоставлять изменения законодательства и правоприменительной практики с ранее действовавшим регулированием</p> <p>Владеть: навыками работы с информационными справочными системами, в том числе с</p>	<p>Эссе</p>	<p>Зачёт:</p> <p>Контрольные вопросы</p>

		<p>автоматизированными информационными системами для поиска изменений в законодательстве и правоприменительной практике.</p> <p>ОПК-5.3: Знать: юридические основы применения правовых норм, содержащихся в нормативных актах, применительно к тем или иным общественным отношениям Уметь: давать правовую оценку анализируемой ситуации Владеть: навыками осуществления юридической квалификации.</p> <p>ОПК-5.4: Знать: законодательство и основные позиции судов Уметь: формулировать выводы на основе анализа законодательства и основных позиций судов Владеть: навыками определения верного решения конкретной задачи на основе анализа законодательства и основных позиций судов.</p>		
--	--	--	--	--

3. Структура и содержание дисциплины

3.1 Трудоемкость дисциплины

	очная	заочная
Общая трудоемкость, з.е.	2	2
Часов по учебному плану	72	72
в том числе		
аудиторные занятия (контактная работа):		
- занятия лекционного типа	16	4
- занятия семинарского типа (практические занятия / лабораторные работы)	16	4
- КСР	1	1
самостоятельная работа	39	59
Промежуточная аттестация	0	4

	Зачёт	Зачёт
--	--------------	--------------

3.2. Содержание дисциплины

(структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и виды учебных занятий)

Наименование разделов и тем дисциплины	Всего (часы)		в том числе							
			Контактная работа (работа во взаимодействии с преподавателем), часы из них						Самостоятельная работа обучающегося, часы	
	Занятия лекционного типа		Занятия семинарского типа (практические занятия/лабораторные работы), часы		Всего		0 Ф 0	3 Ф 0		
0 Ф 0	3 Ф 0	0 Ф 0	3 Ф 0	0 Ф 0	3 Ф 0	0 Ф 0			3 Ф 0	0 Ф 0
Тема 1. Понятие коммерческого права	4.5	5	1	0.5	1	0.5	2	1	2.5	4
Тема 2. Возникновение и развитие коммерческого права	4.5	4	1	0	1	0	2	0	2.5	4
Тема 3. Источники (формы) коммерческого права	4.5	5	1	0.5	1	0.5	2	1	2.5	4
Тема 4. Субъекты коммерческого права	4.5	5	1	0.5	1	0.5	2	1	2.5	4
Тема 5. Объекты коммерческого права	5	5	1.5	0.5	1.5	0.5	3	1	2	4
Тема 6. Торговые договоры	7	5	1.5	0.5	1.5	0.5	3	1	4	4
Тема 7. Определение товара в договоре	4.5	4	1	0	1	0	2	0	2.5	4
Тема 8. Условия договора о передаче и оплате товара	5	3	2	0	1	0	3	0	2	3
Тема 9. Организационные и служебные условия договора	7	4	2	0	1	0	3	0	4	4
Тема 10. Особенности продажи отдельных видов товаров	5	4	1	0	1	0	2	0	3	4
Тема 11. Правовые формы деятельности по организации торговли	4.5	5	1	0.5	1	0.5	2	1	2.5	4
Тема 12. Правовое регулирование перевозки грузов	4.5	4	1	0	1	0	2	0	2.5	4
Тема 13. Хранение товаров	3.5	3	1	0	1	0	2	0	1.5	3
Тема 14. Страхование в коммерческой деятельности	3	3	0	0	1	0	1	0	2	3
Тема 15. Государственный контроль за осуществлением коммерческой деятельности	3	4	0	0.5	1	0.5	1	1	2	3
Тема 16. Защита прав коммерсантов	1	4	0	0.5	0	0.5	0	1	1	3
Аттестация	0	4								
КСР	1	1					1	1		
Итого	72	72	16	4	16	4	33	9	39	59

Содержание разделов и тем дисциплины

Тема 1. Понятие коммерческого права

Значения термина «коммерческое право». Понятие коммерческой деятельности. Отличительные черты торговли. История торговли. Зарождение и основные этапы развития торговли. Коммерческое право как отрасль частного права. Предмет коммерческого права. Метод коммерческого права. Место коммерческого права в системе права. Соотношение коммерческого права с гражданским и предпринимательским. Принципы коммерческого права. Основные начала регулирования коммерческой деятельности, основополагающие требования к осуществлению коммерческой деятельности. Наука коммерческого права: становление, основные проблемы. Деятельностная парадигма в науке

коммерческого права. Коммерческое право как учебная дисциплина. Соотношение науки и учебной дисциплины коммерческого права. Структура и содержание учебной дисциплины «коммерческое право».

Тема 2. Возникновение и развитие коммерческого права

Основные этапы развития коммерческого законодательства. Римский период. Итальянский период. Французский период. Германский период. Развитие торгового права в России.

Конвергенция частного и публичного права как тенденция новейшего периода развития коммерческого права.

Расширение договорной диспозитивности в коммерческом праве.

Тема 3. Источники (формы) коммерческого права

Подходы к пониманию источников и форм правового регулирования коммерческой деятельности.

Формы права, исходящие от государства. Дискуссии о кодификации торгового законодательства.

Проблема дуализма частного права. Формы права, исходящие от сообщества коммерсантов. Формы

права, исходящие от научного сообщества. Индивидуальное регулирование коммерческой деятельности

договором. Закон о торговле: структура, содержание, значение. Международные торговые договоры:

содержание, значение. Характеристика основных международных торговых договоров с участием

Российской Федерации. Конвенция ООН (ЮНСИТРАЛ) о договорах международной купли-продажи

товаров, международные конвенции по праву интеллектуальной собственности. Международные

договоры в сфере транспортного, вексельного и чекового права и кредитно-расчетных отношений.

Торговое законодательство Таможенного союза и ЕАЭС. Основные виды решений евразийских

объединений в сфере торговли. Техническое регулирование в евразийских объединениях. Акты ВТО.

Правовой статус и значение ВТО. Межгосударственные обязательства в сфере международной

торговли. Акты международной частноправовой унификации: виды, порядок принятия, механизм

действия, значение. Торговые обычаи: понятие, признаки, значение.

Тема 4. Субъекты коммерческого права

Понятие и виды субъектов коммерческой деятельности. Коммерсанты. Производители. Торговые

посредники. Покупатели. Организаторы торговли. Лица, содействующие торговле. Виды торговых

посредников: брокеры, комиссионеры, консигнаторы, агенты, дистрибьюторы, дилеры, франчайзи,

трейдеры, ритейлеры. Зависимые и независимые посредники. Организаторы внутреннего торгового

оборота. Товарная биржа. Ассоциации содействия торговле и торговые союзы. Торгово-промышленная

палата. Оптовые выставки и ярмарки, оптовые продовольственные рынки. Организаторы

международной торговли: международные товарные биржи, ассоциации товаропроизводителей,

торговые палаты зарубежных стран, Международная торговая палата. Международные выставки,

ярмарки, оптовые продовольственные рынки.

Тема 5. Объекты коммерческого права

Товар как объект торговли. Понятие и свойства товара. Соотношение понятия товара с понятием

объекта гражданского права. Оборотоспособность объектов коммерческого права. Типы ограничения

оборотоспособности. Особенности правового режима отдельных товаров. Правовой режим

недвижимости. Правовой режим ценных бумаг и товарораспорядительных документов. Правовой

режим информации. Правовой режим «бестелесного имущества». Правовые средства обособления

товаров. Товарные знаки, собственные торговые марки, наименования мест происхождения товаров,

коммерческие обозначения, общеизвестные обозначения товаров, доменные имена, бренды. Цифровые

продукты как объект торгового оборота. Услуги, сопутствующие товарам и цифровым продуктам.

Товарные деривативы. Форварды, фьючерсы, опционы. Цели использования товарных деривативов.

Тема 6. Торговые договоры

Понятие и сущность торгового договора. Действие договора. Признаки договора. Функции договора. Отличительные черты коммерческих договоров. Классификация торговых договоров. Критерии типизации торговых договоров. Структура договорных связей: понятие, виды и факторы, ее определяющие; общие вопросы формирования. Формирование договорных связей изготовителей и потребителей. Функции посредников. Определение оптимальной структуры связи. Формирование договорной связи по поставкам для государственных нужд. Формирование договорных связей при поставках из одного региона в другой. Долгосрочные договоры: понятие, назначение, критерии выделения. Рамочные договоры. Способы заключения рамочных и отдельных договоров. Составные обязательства.

Понятие и виды условий торгового договора. Вырабатываемые и невырабатываемые условия. Виды вырабатываемых условий: предписываемые и инициативные условия. Стандартные условия договора. Последовательность выработки условий договора. Заключение договора на стандартных условиях. Виды подразумеваемых условий. Оценка условий договора на соответствие принципам коммерческого права. Несправедливые, неясные, неожиданные, дискриминационные условия договора.

Понятие, цель и задачи правовой деятельности по заключению договора. Принцип свободы договора, его реализация при заключении коммерческих договоров. Ограничение свободы договора. Источники правового регулирования деятельности по заключению договоров. Способы заключения торговых договоров. Критерии выбора способа заключения договора. Обмен офертой и акцептом. Переговоры. Заключение договора на стандартных условиях. Заключение договора на торгах. Заключение договора путем принятия заказа. Форма торговых договоров. Заключение договора в сети Интернет. Понятие, функции и виды электронной подписи. Порядок получения и использования электронной подписи. Изменение и расторжение торговых договоров: понятие, основания, способы, правовые последствия. Изменение и расторжение договора по соглашению сторон. Одностороннее изменение и расторжение договоров.

Ответственность за нарушение торговых договоров. Формы имущественной ответственности. Неустойка — основная форма имущественной ответственности в торговле. Виды неустойки. Особенности выработки договорных условий о неустойке. Возмещение убытков. Виды убытков. Соотношение убытков и иных потерь коммерсанта. Реальный ущерб, упущенная выгода, абстрактные убытки, заранее исчисленные убытки. Доказывание размера убытков. Порядок расчета убытков. Основания имущественной ответственности. Ограничение размера имущественной ответственности. Договорные ограничения размера ответственности. Законные ограничения размера ответственности. Вина кредитора, просрочка кредитора. Основания освобождения от ответственности. Действие непреодолимой силы. Случай. Порядок привлечения к ответственности. Претензионный порядок.

Тема 7. Определение товара в договоре

Условие о товаре в предмете договора купли-продажи. Требования к условию о предмете (принцип правовой определенности). Указание на предмет договора купли-продажи товаров. Ассортимент товара как условие о предмете. Количество и способы его определения. Условие о порядке приема товара по количеству. Последствия нарушения условий об ассортименте и количестве.

Качество товара. Понятие «недостаток товара». Явные и скрытые недостатки. Общие требования к качеству: пригодность и соответствие товара. Срок годности и срок службы товара. Обязательные требования к качеству товара. Технические регламенты. Стандарты. Способы подтверждения соответствия. Повышенные требования к качеству товара. Последствия нарушения требований к качеству товара.

Особые естественные свойства товара: тяжеловесные, крупногабаритные, опасные, скоропортящиеся и другие. Опасные товары.

Комплектность и комплект товаров. Последствия несоблюдения условий о комплекте и комплектности товара.

Тара и упаковка. Последствия нарушения условий о таре и упаковке.

Документы, относящиеся к товару. Определение перечня документов, относящихся к товару.

Последствия нарушения условий о документах, относящихся к товару.

Права третьих лиц на товар. Обязанность продавца о передаче товара, свободного от прав третьих лиц и последствия ее нарушения.

Тема 8. Условия договора о передаче и оплате товара

Условия о порядке передачи товара. Срок передачи товара и способы его определения. Досрочное исполнение. Момент исполнения. Способ исполнения. Доказательства исполнения. Последствия неисполнения обязанности передать товар.

Условия о порядке принятия товара. Проверка принимаемого товара по ассортименту, количеству, качеству, комплектности, качеству тары (упаковки). Проверка пригодности средств транспортировки товара. Обычные способы приемки и обыкновения, регулирующие порядок приемки товара.

Специальные способы приемки. Место и сроки приемки товара. Скрытые недостатки и правила их обнаружения. Последствия обнаружения недостатков товара. Завершение приемки.

Условие о гарантии качества товара. Понятие гарантийного срока. Начало течения гарантийного срока, продолжительность гарантийных сроков, приостановление гарантийного срока и прекращение гарантийных обязательств.

Условие о цене товара. Виды цен. Свободные (рыночные) цены и цены регулируемые. Цены, устанавливаемые соглашением взаимозависимых лиц. Значение цены для заключения договора.

Способы определения цены в договоре.

Условие о расчетах. Понятие расчета. Источники правового регулирования расчетов. Валюта платежа.

Порядок расчетов. Предварительная оплата товара (аванс). Оплата товара в кредит (рассрочкой или отсрочкой платежа). Потестативные условия при расчетах в кредит. Проценты за пользование кредитом.

Обеспечение права продавца на получение цены. Формы расчетов: расчеты платежными поручениями, чеками, по инкассо, по аккредитиву, иные формы расчетов. Использование векселя в расчетах за товар.

Оплата товара путем встречного неденежного предоставления.

Последствия нарушения условий о цене и расчетах.

Тема 9. Организационные и служебные условия договора

Режим конфиденциальности информации. Законный режим конфиденциальности. Соглашение о конфиденциальности. Вступление в переговоры без намерения заключить договор. Последствия нарушения режима конфиденциальности информации.

Условие об эксклюзивности и пределы его применения. Соотношение с законодательством о защите конкуренции.

Условия о порядке разрешения споров. Претензионный порядок разрешения споров. Соглашение о подсудности. Арбитражное соглашение. Соглашение о медиации.

Тема 10. Особенности продажи отдельных видов товаров

Значение специальных правил продажи отдельных видов товаров и источники правового регулирования.

Особенности, обусловленные способом акцепта предложения о продаже товара: 1) особенности при заключении договора дистанционным способом — информационные обязанности продавца;

обязанность продавца по доставке товара покупателю; особое право покупателя на отказ от товара ненадлежащего качества; 2) особенности при продаже по образцам — обязанность продавца по выставлению образцов в местах ознакомления (продажи) товаров, обязанность доставить товар покупателю, обязанность по установке, подключению, наладке и пуску в эксплуатацию отдельных технически сложных товаров, обязанность обеспечить соответствие качества товара образцу и информации, предоставленной покупателю при заключении договора; особые права покупателя.

Особенности, обусловленные предметом договора: 1) особенности продажи продовольственных товаров; 2) особенности продажи текстильных, трикотажных, швейных и меховых товаров и обуви; 3)

особенности продажи технически сложных товаров бытового назначения; 4) особенности продажи автомобилей, мототехники, прицепов и номерных агрегатов к ним; 5) особенности продажи изделий из

драгоценных металлов и их сплавов с использованием драгоценных камней.
Общие особые обязанности продавцов при торговле отдельными видами товаров.

Тема 11. Правовые формы деятельности по организации торговли

Общие вопросы регулирования деятельности по организации торговли. Субъекты, осуществляющие деятельность по организации торговли. Доступ к организованной торговле.

Биржевая торговля. Товарная биржа. Биржевые сделки.

Ярмарка как форма организованной торговли. Организатор ярмарки. Правила ярмарочной торговли.

Оптовые продовольственные рынки. Организатор торговли. Особенности продажи товаров на оптовых продовольственных рынках.

Розничные рынки. Организатор торговли. Особенности продажи товаров на розничных рынках.

Тема 12. Перевозка грузов

Понятие, виды и правовая основа перевозки. Железнодорожные перевозки. Автомобильные перевозки. Воздушные перевозки. Морские перевозки. Перевозки внутренним водным транспортом. Смешанные перевозки.

Общая характеристика договора перевозки груза. Понятие договора перевозки. Существенные условия договора. Обязанности перевозчика.

Общая характеристика договора фрахтования. Понятие, признаки и условия договора фрахтования.

Договор об организации перевозок. Понятие, признаки и содержание договора об организации перевозок.

Договор транспортной экспедиции. Источники правового регулирования. Понятие, признаки и содержание договора транспортной экспедиции.

Тема 13. Хранение товаров

Понятие и общая характеристика договора хранения. Признаки договора хранения. Существенные условия договора хранения. Режимы хранения.

Хранение на товарном складе. Понятие и содержание договора складского хранения.

Ответственное хранение товаров: понятие, область применения и источники правового регулирования.

Тема 14. Страхование в коммерческой деятельности

Имущественное страхование и его виды. Источники правового регулирования. Существенные условия договора имущественного страхования.

Страхование имущества. Договор страхования груза. Договор страхования товара. Договор страхования фрахта.

Страхование гражданской ответственности. Страхование деликтной ответственности и страхование ответственности по договору.

Страхование предпринимательского риска. Понятие предпринимательского риска. Отличие договора страхования предпринимательского риска от страхования гражданско-правовой ответственности.

Тема 15. Государственный контроль за организацией и осуществлением коммерческой деятельности

Понятие и правовые формы государственного контроля (надзора) и муниципального контроля. Виды деятельности, смежные с государственным (муниципальным) контролем (надзором). Способы государственного (муниципального) контроля (надзора). Виды проверок. Предмет проверки. Порядок проведения проверки. Результаты проверки.

Понятие и правовые формы налогового контроля. Цель налоговых проверок. Виды налоговых проверок. Порядок проведения налоговой проверки. Результаты налоговой проверки.

Понятие и правовые формы таможенного контроля. Предмет таможенного контроля. Виды таможенного контроля. Задачи таможенного контроля. Формы таможенного контроля.

Понятие и правовые формы валютного контроля. Предмет валютного контроля. Обязанности

резидентов.

Понятие и виды государственного портового контроля. Государственный портовый контроль в морских портах. Государственный контроль на внутренних водных путях.

Государственный надзор за осуществлением деятельности по проведению организованных торгов.

Понятие государственного надзора и общие правила его осуществления: субъект, виды, формы, результат проверки.

Тема 16. Защита прав коммерсантов

Способы и формы защиты прав коммерсантов. Неюрисдикционная форма защиты прав. Защита прав коммерсантов в административном порядке и на основании обращений в органы надзора. Защита прав коммерсантов в судебном порядке.

4. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся

Самостоятельная работа обучающихся включает в себя подготовку к контрольным вопросам и заданиям для текущего контроля и промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины приведенным в п. 5.

Для обеспечения самостоятельной работы обучающихся используются:

Электронные курсы, созданные в системе электронного обучения ННГУ:

Коммерческое право, <https://e-learning.unn.ru/course/view.php?id=3153>.

5. Фонд оценочных средств для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по дисциплине (модулю)

5.2. Описание шкал оценивания результатов обучения по дисциплине при промежуточной аттестации

Шкала оценивания сформированности компетенций

Уровень сформированности компетенций (индикатора достижения компетенций)	плохо	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	очень хорошо	отлично	превосходно
		не зачтено		зачтено			
<u>Знания</u>	Отсутствие знаний теоретического материала. Невозможность оценить полноту знаний	Уровень знаний ниже минимальных требований. Имели место грубые ошибки	Минимально допустимый уровень знаний. Допущено много	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовки	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовки	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовк	Уровень знаний в объеме, превышающем программу подготовки.

	вследствие отказа обучающегося от ответа		негрубых ошибок	. Допущено несколько негрубых ошибок	. Допущено несколько несущественных ошибок	и. Ошибок нет.	
<u>Умения</u>	Отсутствие минимальных умений. Невозможность оценить наличие умений вследствие отказа обучающегося от ответа	При решении стандартных задач не продемонстрированы основные умения. Имели место грубые ошибки	Продемонстрированы основные умения. Решены типовые задачи с негрубыми ошибками. Выполнены все задания, но не в полном объеме	Продемонстрированы все основные умения. Решены все основные задачи с негрубыми ошибками. Выполнены все задания в полном объеме, но некоторые с недочетами	Продемонстрированы все основные умения. Решены все основные задачи. Выполнены все задания в полном объеме, но некоторые с недочетами	Продемонстрированы все основные умения. Решены все основные задачи с отдельными и несущественными недочетами, выполнены все задания в полном объеме	Продемонстрированы все основные умения. Решены все основные задачи. Выполнены все задания, в полном объеме без недочетов
<u>Навыки</u>	Отсутствие базовых навыков. Невозможность оценить наличие навыков вследствие отказа обучающегося от ответа	При решении стандартных задач не продемонстрированы базовые навыки. Имели место грубые ошибки	Имеется минимальный набор навыков для решения стандартных задач с некоторым и недочетами	Продемонстрированы базовые навыки при решении стандартных задач с некоторым и недочетами	Продемонстрированы базовые навыки при решении стандартных задач без ошибок и недочетов	Продемонстрированы навыки при решении нестандартных задач без ошибок и недочетов	Продемонстрирован творческий подход к решению нестандартных задач

Шкала оценивания при промежуточной аттестации

Оценка		Уровень подготовки
зачтено	превосходно	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «превосходно», продемонстрированы знания, умения, владения по соответствующим компетенциям на уровне выше предусмотренного программой
	отлично	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «отлично».
	очень хорошо	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «очень хорошо»
	хорошо	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «хорошо».
	удовлетворительно	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «удовлетворительно», при этом хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «удовлетворительно»
не зачтено	неудовлетворительно	Хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «неудовлетворительно».
	плохо	Хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «плохо»

6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)

Основная литература:

1. Коммерческое право : учебник / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. - 6-е изд. ; пер. и доп. - Москва : Юрайт, 2023. - 590 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-14231-0. - Текст : электронный // ЭБС "Юрайт"., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=841917&idb=0>.
2. Алексеенко А. П. Коммерческое право / Алексеенко А. П. - Владивосток : ВГУЭС, 2020. - 56 с. - Библиогр.: доступна в карточке книги, на сайте ЭБС Лань. - Книга из коллекции ВГУЭС - Право. Юридические науки. - ISBN 978-5-9736-0593-3., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=753884&idb=0>.

Дополнительная литература:

1. Наниев А.Т. Коммерческое право. Практикум : учебно-методическое пособие / Наниев А.Т. - Москва : Юстицинформ, 2021. - 84 с. - ISBN 978-5-7205-1657-4., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=773725&idb=0>.

Программное обеспечение и Интернет-ресурсы (в соответствии с содержанием дисциплины):

Справочно-правовая система Консультант-плюс.

Справочно-правовая система Гарант.

7. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

Учебные аудитории для проведения учебных занятий, предусмотренных образовательной программой, оснащены мультимедийным оборудованием (проектор, экран), техническими средствами обучения.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечены доступом в электронную информационно-образовательную среду.

Программа составлена в соответствии с требованиями ОС ННГУ по направлению подготовки/специальности 40.05.04 - Судебная и прокурорская деятельность.

Автор(ы): Крючков Роман Анатольевич, кандидат юридических наук.

Заведующий кафедрой: Сизимова Ольга Борисовна, доктор юридических наук.

Программа одобрена на заседании методической комиссии от 17 ноября 2025, протокол № 2.