

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Федеральное государственное автономное
образовательное учреждение высшего образования
«Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет
им. Н.И. Лобачевского»**

Институт экономики и предпринимательства

УТВЕРЖДЕНО
решением Ученого совета ННГУ
протокол «31» мая 2023 г. № 6.

Рабочая программа дисциплины

Ценообразование во внешней торговле

Уровень высшего образования
Специалитет

Направление подготовки / специальность
38.05.02 - Таможенное дело

Направленность образовательной программы
Таможенные операции и таможенный контроль

Форма обучения
очная, заочная

г. Нижний Новгород

2023 год начала подготовки

1. Место дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина Б1.О.25 Ценообразование во внешней торговле относится к обязательной части образовательной программы.

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы (компетенциями и индикаторами достижения компетенций)

Формируемые компетенции (код, содержание компетенции)	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), в соответствии с индикатором достижения компетенции		Наименование оценочного средства	
	Индикатор достижения компетенции (код, содержание индикатора)	Результаты обучения по дисциплине	Для текущего контроля успеваемости	Для промежуточной аттестации
ПК-4: Владение навыками по исчислению таможенных платежей, а также специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, контроля правильности их исчисления и своевременности уплаты, возврата (зачета) и принятия мер по их принудительному взысканию	<p>ПК-4.1: исчисляет налоговые и таможенные платежи в процессе расчета цен</p> <p>ПК-4.2: осуществляет контроль правильности и своевременности уплаты, возврата (зачета) налоговых и таможенных платежей, а также специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин при принятии мер к их принудительному взысканию.</p>	<p>ПК-4.1: Знать методологию и принципы ценообразования на мировом рынке; Уметь осуществлять расчет таможенной стоимости товара, налоговых и таможенных платежей; Владеть навыками обоснования цен внешнеторговых контрактов.</p> <p>ПК-4.2: Знать нормативно-правовые основы исчисления налоговых и таможенных платежей; Уметь грамотно оценивать конъюнктуру (состояние) рынка для принятия верного ценового решения; Владеть навыками расчета цены товаров, проходящих через таможенную границу.</p>	<p>Аудиторная контрольная работа</p> <p>Задания</p> <p>Реферат</p> <p>Тест</p>	<p>Зачёт:</p> <p>Контрольные вопросы</p>

3. Структура и содержание дисциплины

3.1 Трудоемкость дисциплины

	очная	заочная
Общая трудоемкость, з.е.	2	2
Часов по учебному плану	72	72
в том числе		
аудиторные занятия (контактная работа):		
- занятия лекционного типа	16	4

- занятия семинарского типа (практические занятия / лабораторные работы)	16	8
- КСР	1	1
самостоятельная работа	39	55
Промежуточная аттестация	0 зачёт	4 зачёт

3.2. Содержание дисциплины

(структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и виды учебных занятий)

Наименование и краткое содержание разделов и тем дисциплины	Всего (часы)		в том числе							
			Контактная работа (работа во взаимодействии с преподавателем), часы из них						Самостоятельная работа обучающегося, часы	
	Занятия лекционного типа		Занятия семинарского типа (практические занятия/лабораторные работы), часы		Всего					
	очная	заочная	очная	заочная	очная	заочная	очная	заочная	очная	заочная
Тема 1. Понятие и сущность цены в рыночной экономике	17	16	4	1	4	2	8	3	9	13
Тема 2. Виды цен: их классификация и механизм расчета	18	17	4	1	4	2	8	3	10	14
Особенности формирование цен внешнеторговых контрактов с использованием инкотермс 2020	18	17	4	1	4	2	8	3	10	14
Тема 4. Ценообразование в международном бизнесе и модели рыночных цен	18	17	4	1	4	2	8	3	10	14
Аттестация	0	4								
КСР	1	1					1	1		
Итого	72	72	16	4	16	8	33	13	39	55

4. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся

Для обеспечения самостоятельной работы обучающихся используются:

- электронный курс "Ценообразование во внешней торговле" (<https://e-learning.unn.ru/course/view.php?id=5105>).

5. Фонд оценочных средств для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по дисциплине (модулю)

5.1 Типовые задания, необходимые для оценки результатов обучения при проведении текущего контроля успеваемости с указанием критериев их оценивания:

5.1.1 Типовые задания (оценочное средство - Аудиторная контрольная работа) для оценки сформированности компетенции ПК-4

Задача 1

Цена приобретения партии товара 28 910 руб. (в т.ч. НДС). Наценка торговой организации 25%. Издержки обращения составляют 65% от наценки. Транспортные расходы до границы 3100 руб. Вывозная таможенная пошлина – 5%; таможенные сборы за таможенные операции уплачены.

Определить:

- оптовую отпускную цену экспортера;
- НДС к возмещению из бюджета

Задача 2

Рассчитать биржевую котировку и реальные контрактные цены поставщиков муки, проданных на данных торгах.
На торговую биржу поступили следующие заявки:

а) заявки на продажу муки:	б) заявки на покупку муки:
По цене 19 руб. за 1 кг в количестве 15 тонн	По цене 18 руб. за 1 кг в количестве 25 тонн
По цене 20 руб. за 1 кг в количестве 18 тонн	По цене 20,5 руб. за 1 кг в количестве 19 тонн
По цене 21 руб. за 1 кг в количестве 22 тонн	По цене 22 руб. за 1 кг в количестве 15 тонн
По цене 23 руб. за 1 кг в количестве 32 тонн	По цене 24 руб. за 1 кг в количестве 13 тонн
По цене 25 руб. за 1 кг в количестве 33 тонн	По цене 24,5 руб. за 1 кг в количестве 9 тонн

Задача 3

Ставка налога на добавленную стоимость была повышена с 18% до 20 %, как это отразилось на внутрифирменной цене товара, если отпускная цена осталась неизменной и составляет 1600 рублей? Сделайте подробный расчет

Задача 4

Предприятие поставляет продукции по долгосрочному контракту. Объем производства составляет 4000 единиц за месяц. Затраты предприятия на изготовление и реализацию единицы продукции складываются следующим образом:

Затраты на сырье и материалы - 115 руб.;

Затраты на заработную плату основных производственных рабочих - 200 руб.;

Прочие затраты – 40 руб.

Постоянные расходы определяются предприятием в сумме 320 000 руб.

Норматив рентабельности производства продукции 42% к полной себестоимости.

Рассчитайте скользящую цену единицы продукции, если за срок исполнения контракта произошел рост цен на сырье и материалы на 19%, а уровень инфляции составил 8 %.

Задача 5

Предприятие осуществляет поставку продукции по долгосрочному контракту. Рассчитайте скользящую цену единицы продукции, если за срок исполнения контракта рост цен на сырье и материалы составил 30%, а величина затрат на оплату труда рабочих была увеличена на 15 %.

Объем производства продукции составляет 1000 единиц за месяц.

Затраты предприятия на изготовление и реализацию единицы продукции:

Затраты на сырье и материалы - 200 руб.;

Затраты на оплату труда - 120 руб.;

Прочие затраты - 50 руб.;

Постоянные расходы предприятия - 100 000 рублей в месяц.

Норматив рентабельности к себестоимости - 40%.

Задача 6

1. Требуется обосновать выгодность (или невыгодность) принятия дополнительного заказа.
2. Рассчитать скользящие цены на реализуемый товар, при условии что цены на материалы за время исполнения контракта возросли на 25%, а уровень инфляции за время исполнения контракта составил 12.5%.

Предприятие выпускает в месяц 1 000 единиц продукции и продает их по внутрифирменной цене 500 руб. за единицу. В настоящее время предприятие получает дополнительный заказ на поставку еще 500 ед. в месяц по внутрифирменной цене 400 руб. за единицу продукции на условиях долгосрочного контракта. Производственные мощности предприятия позволяют увеличить выпуск продукции до 1 500 штук в месяц.

Затраты предприятия на изготовление и реализацию единицы продукции складываются следующим образом:

Прямые затраты на материалы – 150 руб.;

Прямые затраты на рабочую силу – 50 руб.;

Прочие прямые затраты – 20 руб.;

Внепроизводственные расходы – 10 руб.;

Постоянные накладные расходы предприятия - 45 000 рублей в месяц.

Задача 7

Рассчитать изменение цен по каждому наименованию товара, а также в целом по представленной группе продовольственных товаров, используя сводные индексы цен Пааше, Ласпейреса и Фишера.

Сделайте аргументированные выводы.

Наименование Товаров	Базисный период		Отчетный период	
	Цена (руб. за 1 кг)	Товарооборот (тыс.руб.)	Цена (руб. за 1 кг)	Товарооборот (тыс.руб.)
<i>Яблоки</i>	70	700	95	665
<i>Груши</i>	90	720	110	550
<i>Апельсины</i>	60	900	85	765

Критерии оценивания (оценочное средство - Аудиторная контрольная работа)

Оценка	Критерии оценивания
превосходно	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «превосходно», продемонстрированы знания, умения, владения по соответствующим компетенциям на уровне, выше предусмотренного программой
отлично	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «отлично», при этом хотя бы одна компетенция сформирована на уровне "отлично"
очень хорошо	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «очень хорошо», при этом хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «очень хорошо»

Оценка	Критерии оценивания
хорошо	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «хорошо», при этом хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «хорошо»
удовлетворительно	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «удовлетворительно», при этом хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «удовлетворительно»
неудовлетворительно	Хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «неудовлетворительно», ни одна из компетенций не сформирована на уровне «плохо»
плохо	Хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «плохо»

5.1.2 Типовые задания (оценочное средство - Задания) для оценки сформированности компетенции ПК-4

Задание 1.

«Дорожка шагов» по расчету исходной цены товара (услуги) фирмы.

1. Постановка задач ценовой политики	2. Определение спроса	3. Оценка издержек	4. Анализ цен и товаров конкурентов.	5. Выбор метода ценообразования.	6. Установление окончательной цены.
--------------------------------------	-----------------------	--------------------	--------------------------------------	----------------------------------	-------------------------------------

1. Охарактеризуйте подробно каждый этап в отдельности, его сущность и значение.
2. Объясните правомерность предложенной последовательности действий.
3. Покажите взаимозависимость результатов работы на каждом этапе и ее воздействие на конечный результат.

Задание 2.

Рассчитайте::

1. Отпускную оптовую цену импортера;

Розничную цену, устанавливаемую торговой организацией;

1. НДС к уплате импортером на границе РФ и при реализации товара;

НДС к уплате торговой организацией.

Заключен контракт между фирмой «К» (Германия) и российской стороной на поставку партии новых легковых автомобилей с объемом двигателя 1200 куб. см. (150 л.с.) из г. Штутгарт (Германия) в г. Н.Новгород (Россия) на условиях EXW (Штутгарт).

Объем партии – 10 автомобилей

Контрактная стоимость – 412 500 €.

Были понесены следующие расходы:

расходы по перевозке: Штутгарт–Мюнхен (Германия)– 1270€;

Мюнхен – Смоленск (Россия) – 1740 €;

Смоленск – Нижний Новгород – 580 €.

расходы по погрузке товара: в Штутгарте - 620 €;

в Мюнхене – 530 €;

в Смоленске – 390 €.

расходы по разгрузке товара: в Мюнхене – 470 €;

в Смоленске – 360 €;

в Н.Новгороде – 280 €.

экспортные таможенные пошлины – 1870 €

страхование груза – 1950 €

Код по ЕТН ВЭД – 8703221099

Ставка таможенной пошлины, установленная ЕТТ – 25%, но не менее 1,1 € за 1 куб. см. объема двигателя.

При таможенном декларировании представлен контракт, заключенный между фирмой «К»

(Германия) и российской стороной на поставку.

Страна происхождения – Германия.

НДС – 18%

Вес партии: 15600 кг.

На складе временного хранения товар находился 2 дня.

Прибыль импортера – 1 512 800 руб.

1 € = 75 руб.

Импортер всю партию машин продал торговой организации.

Торговая наценка – 25%.

Задание 3.

1. Рассмотрите и проанализируйте совокупность микро- и макроэкономических факторов, влияющих на процесс ценообразования:

- Какие факторы оказали первостепенное влияние на изменение цен?

1. Рассчитайте:

- структуру розничной цены в отчетном и базисном периодах
- как изменился удельный вес НДС в структуре розничной цены?
- динамику внутрифирменной, отпускной и розничной цены

Исходные данные:

В базисном году себестоимость единицы продукции составила 2607 руб.;

норматив рентабельности к себестоимости - 35 %;

ставка НДС в базисном году составляла 18 %;

в торговую сеть товар поставляла снабженческо-сбытовая организация, которая работала с наценкой - 5 %; наценка розничной торговли – 15 %.

В отчетном году произошли значительные изменения:

себестоимость увеличилась на 13 % по сравнению с базисным годом,

норматив рентабельности был снижен до 30 %;

ставка НДС в отчетном году была снижена государством до 10: %.

Реализация продукции в торговую сеть осуществляется минуя посредников, через в сеть собственных фирменных магазинов, торговая наценка которых составляет 30%.

Критерии оценивания (оценочное средство - Задания)

Оценка	Критерии оценивания
зачтено	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «удовлетворительно»
не зачтено	Хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «неудовлетворительно»

5.1.3 Типовые задания (оценочное средство - Реферат) для оценки сформированности компетенции ПК-4

Темы рефератов.

1. Особенности формирования мировых цен.
2. Множественность цен на мировом рынке.
3. Классификация мировых цен и источники информации о мировых ценах.
4. Контрактные цены во внешней торговле.
5. Определение и выбор базисных мировых цен для различных товарных групп.
6. Ценовая политика фирмы на мировом рынке.
7. Ценообразование и маркетинговая политика фирмы.
8. Разработка стратегии и тактики ценообразования на фирме.
9. Ценообразование и особенности конкуренции на мировых рынках.
10. Стратегии ценообразования, применяемые фирмой на внешних рынках
11. Информационное обеспечение внешнеторгового ценообразования
12. Организация конъюнктурно-ценовой работы для осуществления внешнеторговых операций.
13. Информационное обеспечение ценообразования во внешнеторговой деятельности фирмы.
14. Анализ эффективности внешнеторговых сделок.
15. Контрактные цены как основа для расчетов экономической эффективности внешнеторговых сделок.
16. Контрактные цены как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей.
17. Налоговые аспекты внешнеторгового ценообразования.
18. Государственное регулирование и контроль цен в экономически развитых странах.
19. Законодательная основа государственного регулирования цен.
20. Виды таможенных пошлин и особенности использования (на примере товара

Критерии оценивания (оценочное средство - Реферат)

Оценка	Критерии оценивания
зачтено	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «удовлетворительно»
не зачтено	Хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «неудовлетворительно»

5.1.4 Типовые задания (оценочное средство - Тест) для оценки сформированности компетенции ПК-4

Тестовые задания

1. В какую сторону цена может отклоняться от стоимости:

- а) цена всегда выше стоимости
- б) цена всегда равна стоимости
- в) цена может быть выше или ниже стоимости**
- г) цена не может отклоняться от стоимости ни при каких условиях

2. Покупателю в условиях инфляции будет наиболее выгодна:

- а) твердая цена**
- б) скользящая цена
- в) подвижная цена

3. Стимулирующую функцию реализует та цена, которая позволяет:

- а) покупателю приобретать товар по низким ценам, обеспечивая экономию его денежных средств;
- б) производителю выгодно продавать свой товар, обеспечивая развитие производства;**
- в) покупателю приобретать качественный товар, но по высокой цене;
- г) производителю расширить рынок сбыта своей продукции.

4. Основой для расчета контрактной цены во внешней торговле являются:

- а) таможенная стоимость;**
- б) мировые цены;
- в) внутренние цены.

5. В каком случае возможно количественное несовпадение показателей таможенной стоимости и контрактной цены?

а) Всегда

б) При формировании этих показателей с учетом разных базисных условий поставки

в) Никогда.

6. Согласно «Инкотермс-2020», максимальные расходы и риск продавца предусматривает цена:

а) DDP

б) FOB

в) **EXW**

7. Включение в цену товара косвенных налогов дает возможность реализовать такую функцию цены как:

а) **перераспределения:**

б) учетно-измерительную;

в) сбалансирования спроса и предложения;

г) стимулирующую.

8. При анализе изменения цен во времени необходима информация:

а) об уровнях цен по исследуемой совокупности товаров;

б) об объемах товарооборота (выручки) за отчетный и базисный периоды.

в) **о ценах и структуре потребления товаров за отчетный и базисный периоды;**

г) о количестве и структуре потребления товаров за отчетный и базисный периоды;

9. Расчетная цена участника внешнеторговой сделки – это:

а) Цена, по которой участник сделки желал бы продать (купить) товар.

б) **Нижний порог цены для участника сделки.**

в) Верхний предел цены для участника сделки.

г) Средняя цена для покупателя

10. При формировании скользящей цены на товар учитывается:

- а) изменение рыночных цен на аналогичные виды товаров;
- б) разработанная система сезонных скидок по выпускаемой продукции;
- в) **изменение в издержках производства за период исполнения контракта.**

11. К какому критерию классификации видов цен относятся твердые цены?

- а) степень регулирования государством;
- б) **устойчивость во времени;**
- в) ориентир для фиксации контрактных цен;
- г) формы продаж.

12. Биржевая котировка на товарной бирже определяется:

- а) **по максимальному торговому обороту из имеющихся ценовых позиций;**
- б) при совпадении объема спроса и предложения по имеющимся ценовым позициям;
- в) по максимальному объему предложения на продаваемый товар;
- г) по максимальному объему спроса на продаваемый товар.

13. Равновесная цена – это цена, при которой равны ...

- а) прибыль и затраты на производство товара
- б) **объём спроса на товар и объём его предложения**
- в) рентабельность и затраты на производство товара

14. Какие расчетные показатели характеризуют динамику цен?

- а) структура цен;
- б) **индексы цен;**
- в) торговые скидки и накладки;
- г) норматив рентабельности.

15. Таможенная пошлина – это ...

- а) **косвенный налог**
- б) вознаграждение таможенного органа за его услуги
- в) прямой налог
- г) налогом не является

Критерии оценивания (оценочное средство - Тест)

Оценка	Критерии оценивания
--------	---------------------

Оценка	Критерии оценивания
зачтено	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «удовлетворительно»,
не зачтено	Хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «неудовлетворительно»

5.2. Описание шкал оценивания результатов обучения по дисциплине при промежуточной аттестации

Шкала оценивания сформированности компетенций

Уровень сформированности компетенций (индикатора достижения компетенций)	плохо	неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	очень хорошо	отлично	превосходно
	не зачтено			зачтено			
<u>Знания</u>	Отсутствие знаний теоретического материала. Невозможность оценить полноту знаний вследствие отказа обучающегося от ответа	Уровень знаний ниже минимальных требований. Имели место грубые ошибки	Минимально допустимый уровень знаний. Допущено много негрубых ошибок	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовки. Допущено несколько негрубых ошибок	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовки. Допущено несколько несущественных ошибок	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовки. Ошибок нет.	Уровень знаний в объеме, превышающем программу подготовки.
<u>Умения</u>	Отсутствие минимальных умений. Невозможность оценить наличие умений вследствие отказа обучающегося от ответа	При решении стандартных задач не продемонстрированы основные умения. Имели место грубые ошибки	Продемонстрированы основные умения. Решены типовые задачи с негрубыми ошибками. Выполнены все задания, но не в полном объеме	Продемонстрированы все основные умения. Решены все основные задачи с негрубыми ошибками. Выполнены все задания в полном объеме, но некоторые с недочетами	Продемонстрированы все основные умения. Решены все основные задачи. Выполнены все задания в полном объеме, но некоторые с недочетами	Продемонстрированы все основные умения. Решены все основные задачи с отдельным и несущественными недочетами, выполнены все задания в полном объеме	Продемонстрированы все основные умения. Решены все основные задачи. Выполнены все задания, в полном объеме без недочетов
<u>Навыки</u>	Отсутствие базовых навыков. Невозможность оценить наличие навыков вследствие отказа	При решении стандартных задач не продемонстрированы базовые навыки. Имели место грубые ошибки	Имеется минимальный набор навыков для решения стандартных задач с	Продемонстрированы базовые навыки при решении стандартных задач с некоторым	Продемонстрированы базовые навыки при решении стандартных задач без ошибок и	Продемонстрированы навыки при решении нестандартных задач без	Продемонстрирован творческий подход к решению нестандартных задач

	обучающегося от ответа		некоторым и недочетами	и недочетами	недочетов	ошибок и недочетов	
--	------------------------	--	------------------------	--------------	-----------	--------------------	--

Шкала оценивания при промежуточной аттестации

Оценка		Уровень подготовки
зачтено	превосходно	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «превосходно», продемонстрированы знания, умения, владения по соответствующим компетенциям на уровне выше предусмотренного программой
	отлично	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «отлично».
	очень хорошо	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «очень хорошо»
	хорошо	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «хорошо».
	удовлетворительно	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «удовлетворительно», при этом хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «удовлетворительно»
не зачтено	неудовлетворительно	Хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «неудовлетворительно».
	плохо	Хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «плохо»

5.3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки результатов обучения на промежуточной аттестации

5.3.1 Типовые задания, выносимые на промежуточную аттестацию:

Оценочное средство - Контрольные вопросы

Зачёт

Критерии оценивания (Контрольные вопросы - Зачёт)

Оценка	Критерии оценивания
зачтено	Все компетенции (части компетенций), на формирование которых направлена дисциплина, сформированы на уровне не ниже «удовлетворительно»,
не зачтено	Хотя бы одна компетенция сформирована на уровне «неудовлетворительно»

Типовые задания (Контрольные вопросы - Зачёт) для оценки сформированности

компетенции ПК-4 (Владение навыками по исчислению таможенных платежей, а также специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, контроля правильности их исчисления и своевременности уплаты, возврата (зачета) и принятия мер по их принудительному взысканию)

Вопрос	Код компетенции
1. Цена в системе экономических отношений.	ПК-4
1. История возникновения, необходимость и назначение цен.	ПК-4
1. Основные этапы развития ценообразования в рыночной системе хозяйствования.	ПК-4
1. Сущность цены, её экономические функции.	ПК-4
1. Теории ценообразования, их классификация и характеристика.	ПК-4
1. Система цен и основные параметры ее характеризующие.	ПК-4
1. Динамика цен и ее показатели. Факторы, влияющие на динамику цен.	ПК-4
1. Показатели и методы исследования структуры цены.	ПК-4
1. Виды цен, их классификация и механизм расчета	ПК-4
1. Классификация цен по сферам товарного обслуживания.	ПК-4
1. Виды цен по стадиям движения товара.	ПК-4
1. Классификация цен по степени государственного регулирования .	ПК-4
1. Классификация контрактных цен по степени устойчивости во времени.	ПК-4
1. Классификация цен по формам продаж.	ПК-4
1. Классификация цен по способу отражения транспортных расходов.	ПК-4
1. Основные виды стратегий ценообразования.	ПК-4
1. Этапы разработки ценовой политики предприятия на внешнем рынке.	ОПК-4
1. Методы ценообразования.	ОПК-4
1. Ценностное ценообразование, его сущность и сфера применения.	ПК-4
1. Эконометрические методы ценообразования.	ПК-4

1. Модели рыночных цен и их практическое использование.	ПК-4
1. Модель цены безразличия и ее практическое применение..	ПК-4
1. Модель балльных оценок и ее использование в практике формирования цен.	ПК-4
1. Методы определения таможенной стоимости товара	ПК-4
1. Таможенные пошлины и таможенные сборы при формировании цены на импортный товар.	ПК-4
1. Прибыль и норматив рентабельности.	ПК-4
1. Факторы выбора конкурентной стратегии.	ПК-4
1. Обзор нормативно-правовых документов, необходимых для формирования цен.	ПК-4
1. Расчет цен на основе торговых скидок и надбавок.	ПК-4
1. Определение основных ценообразующих факторов.	ПК-4
1. Государственная политика в области ценообразования: цели, задачи и методы регулирования цен и их использование в мировой практике формирования цен.	ПК-4
1. Национальные условия производства и реализации товаров.	ПК-4
1. Факторы, определяющие уровень и динамику мировых цен.	ПК-4
1. Влияние соотношения спроса и предложения в международной торговле на мировые цены.	ПК-4
1. Множественность цен мирового рынка и ее связь с этапами ценообразования.	ПК-4
1. Административное и экономическое регулирование цен: зарубежный и отечественный опыт.	ПК-4
1. Понятие мировой цены и ее экономическая природа.	ПК-4
1. Икотермс -2020 и его использование во внешнеторговых контрактах	ПК-4
1. Виды таможенных пошлин и механизмы их исчисления	ПК-4
1. Контроль правильности и своевременности уплаты, возврата (зачета) налоговых и таможенных платежей и принятие мер к их принудительному взысканию	ПК-4

6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)

Основная

литература:

1. Лузина Т. В. Ценообразование во внешней торговле : учебник / Т. В. Лузина, С. С. Решетникова. - Москва : Юрайт, 2023. - 278 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-07444-4. - Текст : электронный // ЭБС "Юрайт"., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=845188&idb=0>.
2. Бельская О. В. Курс лекций по дисциплине «Ценообразование во внешней торговле» для студентов очной и заочной форм обучения специальности 38.05.02 – Таможенное дело / Бельская О. В. - Великие Луки : Великолукская ГСХА, 2015. - 93 с. - Библиогр.: доступна в карточке книги, на сайте ЭБС Лань. - Книга из коллекции Великолукская ГСХА - Экономика и менеджмент., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=748886&idb=0>.

Дополнительная

литература:

1. Основы ценообразования в рыночной экономике : монография / Нижегородский государственный университет им. Н. И. Лобачевского. - Н. Новгород : ННГУ, 2008. - 324 с. - Библиогр.: с. 321 - 324. - ISBN 978-5-85746-956-9 : 99.88., 2 экз.
2. Липсиц Игорь Владимирович. Ценообразование : учебник. - 4-е изд., перераб. и доп. - М. : Магистр, 2009. - 527 с. - ISBN 978-5-9776-0039-2 : 235.18., 1 экз.
3. Слепов Владимир Александрович. Ценообразование : Учебное пособие / Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова. - Москва : Издательство "Магистр", 2013. - 144 с. - ВО - Бакалавриат. - ISBN 978-5-9776-0165-8. - ISBN 978-5-16-004561-0., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=608900&idb=0>.
4. Герасименко В. В. Ценообразование : учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению "Экономика". - М. : ИНФРА-М, 2011. - 419 с. - (Учебники экономического факультета МГУ им. М. В. Ломоносова). - ISBN 978-5-16-002012-9 : 199.00., 2 экз.
5. Ямпольская Д. О. Цены и ценообразование : учебник / Д. О. Ямпольская. - 2-е изд. ; испр. и доп. - Москва : Юрайт, 2023. - 193 с. - (Профессиональное образование). - ISBN 978-5-534-11933-6. - Текст : электронный // ЭБС "Юрайт"., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=839643&idb=0>.
6. Кириллов Ю. Г. Ценообразование во внешней торговле : учебное пособие / Кириллов Ю. Г., Кузнецов В. В. - Омск : ОмГТУ, 2019. - 92 с. - Библиогр.: доступна в карточке книги, на сайте ЭБС Лань. - Книга из коллекции ОмГТУ - Экономика и менеджмент. - ISBN 978-5-8149-2772-9., <https://e-lib.unn.ru/MegaPro/UserEntry?Action=FindDocs&ids=781918&idb=0>.
7. Яковлев Николай Яковлевич. Цены и ценообразование : учеб. пособие / Информ.-внедренч. центр "Маркетинг". - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : Информ.-внедренч. центр "Маркетинг", 2000. - 106 с. : ил., табл. - ISBN 5-7856-0147-8 : 15.00., 1 экз.

Программное обеспечение и Интернет-ресурсы (в соответствии с содержанием дисциплины):

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики <http://www.gks.ru/>;
2. Официальный сайт Правительства Российской Федерации <http://www.government.ru/>.
3. <http://www.consultant.ru> - справочная правовая система Консультант Плюс

4. <http://www.customs.ru> – сайт Федеральной таможенной службы РФ
5. <http://www.economy.ru> – сайт Минэкономразвития РФ
6. <http://www.cbr.ru> – официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации
7. <http://www.worldcustomsjournal.org> - международный таможенный электронный журнал
8. <http://www.garant.ru> - справочная правовая система Гарант
9. <http://search.epnet.com> - Электронная библиотека по различным отраслям знаний
10. <http://www.jstor.org> - Электронная библиотека журналов
11. <http://www.rsl.ru> - Российская государственная библиотека

7. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

Учебные аудитории для проведения учебных занятий, предусмотренных образовательной программой, оснащены мультимедийным оборудованием (проектор, экран), техническими средствами обучения, компьютерами.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечены доступом в электронную информационно-образовательную среду.

Программа составлена в соответствии с требованиями ОС ННГУ по специальности 38.05.02 - Таможенное дело.

Автор(ы): Маковецкая Татьяна Валерьевна, кандидат экономических наук, доцент.

Заведующий кафедрой: Горбунова Мария Лавровна, доктор экономических наук.

Программа одобрена на заседании методической комиссии от 14.11.2022, протокол № 6.