

Приложение  
к Рабочей программе дисциплины

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
Федеральное государственное автономное  
образовательное учреждение высшего образования  
«Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет  
им. Н.И. Лобачевского»

Институт экономики и предпринимательства  
(факультет / институт / филиал)

Кафедра мировой экономики и таможенного дела  
(наименование кафедры)

УТВЕРЖДЕНО  
решением Ученого совета ННГУ  
«14» декабря 2021 г. № 4

**ФОНД  
ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ**

**ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ**

Формирование национальной торговой  
политики  
(наименование дисциплины (модуля))

Уровень высшего образования  
специалитет  
(бакалавриат / магистратура / специалитет)

Направление подготовки / специальность  
38.05.02 Таможенное дело

(указывается код и наименование направления подготовки / специальности)

Направленность образовательной программы  
Таможенные операции и таможенный контроль  
(указывается профиль / магистерская программа / специализация)

Форма обучения  
очная, заочная

(очная / очно-заочная / заочная)

2021 год

**Цель фонда оценочных средств.** Оценочные средства предназначены для контроля и оценки образовательных достижений обучающихся, освоивших программу учебной дисциплины «Формирование национальной торговой политики». Перечень видов оценочных средств соответствует Рабочей программе дисциплины.

- 1. Фонд оценочных средств включает** контрольные материалы для проведения текущего контроля в форме *тестовых заданий, доклада-презентации по проблемным вопросам, разноуровневых заданий, кейс-задачи, ситуационных задач* и промежуточной аттестации в форме вопросов и заданий к экзамену.
- 2. Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы (компетенциями и индикаторами достижения компетенций)**

Формируемые компетенции (код, содержание компетенции)	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), в соответствии с индикатором достижения компетенции		Наименование оценочного средства
	Индикатор достижения компетенции*  (код, содержание индикатора)	Результаты обучения по дисциплине**	
ПК-8	ПК-8.1.	<p><i>Знает</i> порядок осуществления мониторинга угроз защиты национальной безопасности государств - членов Евразийского экономического союза и применение системы управления рисками при осуществлении профессиональной деятельности</p> <p><i>Умеет</i> осуществлять мониторинг угроз защиты национальной безопасности государств - членов Евразийского экономического союза и применять систему управления рисками при осуществлении профессиональной деятельности</p> <p><i>Владеет</i> навыками организации осуществления мониторинга угроз защиты национальной безопасности государств - членов Евразийского экономического союза и применения системы управления рисками при осуществлении профессиональной деятельности</p>	
	ПК-8.2..	<p><i>Знает</i> порядок применения системы управления рисками при осуществлении профессиональной деятельности.</p> <p><i>Умеет</i> применять систему управления рисками при осуществлении профессиональной деятельности</p> <p><i>Владеет</i> навыками применять систему</p>	

		управления рисками при осуществлении профессиональной деятельности	
--	--	--	--

### 3. Перечень контрольных заданий и иных материалов, необходимых для оценки знаний, умений, навыков и опыта деятельности

#### 3.1. Вопросы к экзамену по дисциплине «Формирование национальной торговой политики»

<i>вопросы</i>	<i>Код формируемой компетенции</i>
Понятие, формирование и реализация внешнеэкономической политики	ПК-8.1, ПК-8.2
Теории международной торговли	ПК-8.1, ПК-8.2
Теоретические основы тарифного и нетарифного регулирования международной торговли	ПК-8.1, ПК-8.2
Либерализм и протекционизм в международной стратегии	ПК-8.1, ПК-8.2
Режим наибольшего благоприятствования	ПК-8.1, ПК-8.2
Понятие торговой политики: понятие, сущность, значение	ПК-8.1, ПК-8.2
Инструменты государственного регулирования внешней торговли	ПК-8.1, ПК-8.2
Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли	ПК-8.1, ПК-8.2
Нетарифные методы регулирования внешней торговли	ПК-8.1, ПК-8.2
Барьеры и ограничения в торговле услугами	ПК-8.1, ПК-8.2
Административные и технические меры нетарифного регулирования	ПК-8.1, ПК-8.2
Антидемпинговые и компенсационные меры	ПК-8.1, ПК-8.2
Зоны свободной торговли и меры тарифного регулирования	ПК-8.1, ПК-8.2
Основы правового регулирования контрактных отношений в международной торговле	ПК-8.1, ПК-8.2
Типы специальных зон в мировой практике и их роль в формировании торговой политики	ПК-8.1, ПК-8.2
Инструментарий специальных экономических зон.	ПК-8.1, ПК-8.2
Торговля и торговая политика стран ЕС	ПК-8.1, ПК-8.2
Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование внешней торговли в ЕС	ПК-8.1, ПК-8.2
Торговля и торговая политика США	ПК-8.1, ПК-8.2
Торговля и торговая политика Японии	ПК-8.1, ПК-8.2
Торговля и торговая политика Китая	ПК-8.1, ПК-8.2
Торговля и торговая политика Индии	ПК-8.1, ПК-8.2
Торговля и торговая политика стран АСЕАН	ПК-8.1, ПК-8.2
Торговля и торговая политика Африки и Латинской Америки	ПК-8.1, ПК-8.2
Понятие, формирование и реализация внешнеэкономической политики	ПК-8.1, ПК-8.2
Структура и динамика внешней торговли РФ на современном этапе	ПК-8.1, ПК-8.2
Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли РФ	ПК-8.1, ПК-8.2
Запреты и ограничения во внешней торговле РФ	ПК-8.1, ПК-8.2
Административные и технические меры нетарифного регулирования в РФ	ПК-8.1, ПК-8.2
Экспортная политика России	ПК-8.1, ПК-8.2
Политика регулирования импорта в России	ПК-8.1, ПК-8.2

Регулирование торговли услугами: барьеры и ограничения	ПК-8.1,ПК-8.2
Валютные аспекты российской торговой политики	ПК-8.1,ПК-8.2
Инвестиционная политика и торговые приоритеты России	ПК-8.1,ПК-8.2
Регулирование иностранных инвестиций в России	ПК-8.1,ПК-8.2
Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС)	ПК-8.1,ПК-8.2
Особые экономические зоны в России и их роль в формировании торговой политики.	ПК-8.1,ПК-8.2
Торговая политика России и защита интеллектуальной собственности	ПК-8.1,ПК-8.2
Торговая политика России и экономическая безопасность	ПК-8.1,ПК-8.2
Роль международных интеграционных объединений в формировании торговой политики	ПК-8.1,ПК-8.2
Основные характеристики таможенного союза, как интеграционного объединения	ПК-8.1,ПК-8.2
Таможенный союз в ЕС и его особенности	ПК-8.1,ПК-8.2
Основные мотивы создания региональных экономических объединений	ПК-8.1,ПК-8.2
Таможенный союз и Единое экономическое пространство в рамках ЕАЭС	ПК-8.1,ПК-8.2
Таможенная политика Таможенного союза	ПК-8.1,ПК-8.2
Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли в ЕАЭС (в Таможенном союзе)	ПК-8.1,ПК-8.2
Нетарифные методы регулирования внешней торговли в ЕАЭС	ПК-8.1,ПК-8.2
Преимущества интеграции для стран- участниц ЕАЭС	ПК-8.1,ПК-8.2
Международные экономические организации и их влияние на торговую политику стран мира	ПК-8.1,ПК-8.2
Классификация международных экономических организаций	ПК-8.1,ПК-8.2

### 3.2. Типовые задания для текущего контроля успеваемости

#### 3.2.1. Задачи для оценки компетенции «ПК-8.1.»

Задача 1.

#### Тенденции в внешней торговле РФ

Изучите статистику по внешней торговле по нижеприведенным ссылкам:

1. Официальный сайт Госкомстата РФ [www.gks.ru](http://www.gks.ru)
2. Конференция ООН по торговле и развитию (UNCTAD)/ [www.unctad.org](http://www.unctad.org)
3. Сайт председательства Российской Федерации в БРИКС
4. [brics2015.ru/](http://brics2015.ru/)
5. Статистика стран БРИКС <http://www.hse.ru/org/hse/iori/bricstats>

На основании вышеизложенного:

1. выявите тенденции в торговле РФ товарами
2. выявите тенденции в экспорте товаров РФ
3. выявите тенденции в импорте товаров РФ
4. Используя данные по Российской Федерации, рассчитайте: а) чистый экспорт; б) экспортную квоту; в) импортную квоту; 4) внешнеторговый оборот России.
5. Как влияют вышеизложенные тенденции на экономическую безопасность России

Задача 2.

#### САНКЦИИ ЗАПАДА ПРОТИВ РОССИИ (по материалам ТАСС:

<http://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/1055587?page=3>, МАРТЮКОВА Е.Г. Санкции как новая экономическая реальность: возможности для регионального развития)

Европейский союз (ЕС) начал вводить санкции в отношении России в связи с событиями на Украине в марте 2014 г.

6 марта на экстренном саммите ЕС было принято решение о том, что "в случае отсутствия разрядки напряженности в Крыму" Евросоюз будет применять "меры давления на Россию". Тогда же было объявлено, что запланированы три этапа санкций. Первым этапом стали принятые в тот же день решения об отмене июньского саммита Россия-ЕС, приостановке переговоров о безвизовом режиме и о новом базовом соглашении о сотрудничестве.

ЕС пообещал, что на втором этапе против России будут введены "адресные меры в отношении лиц, ответственных за эскалацию ситуации в Крыму", а на третьем - секторальные санкции, то есть ограничительные меры торгового, финансового и военного характера.

17 марта ЕС начал применять санкции, относящиеся ко второму этапу. Был опубликован список из 21 физического лица, Им на полгода запретили въезд в страны ЕС, а их банковские активы в странах ЕС (если таковые есть) заморозили.

21 марта Евросоюз расширил черный список в связи с "дальнейшей эскалацией украинского кризиса".

12 мая в список были включены 13 человек, представители России и Украина, а также две крымские компании - "Черноморнефтегаз" и Феодосийская нефтебаза.

24 июля в черный список ЕС внесено еще 15 человек. Также в список были включены 18 компаний и организаций, в частности, санаторий "Нижняя Ореанда", завод шампанских вин "Новый свет", "Керченская паромная переправа", а также администрации Донецкой и Луганской народных республик.

29 июля Европейский союз расширил санкции на 8 физических лиц и 3 компании.

31 июля были объявлены секторальные санкции (третий этап санкций). 1 августа они вступили в силу. Секторальные санкции включают эмбарго на поставки вооружений в Россию и вывоз из России оружия и "связанных с ним материалов", запрет на ввоз в РФ "товаров и технологий двойного назначения", а также предоставление инновационных технологий для нефтедобывающей промышленности.

12 сентября в черный список были внесены 24 физических лица, а также приняты секторальные санкции в отношении 20 российских финансовых, нефтедобывающих и оборонных структур.

В частности, был введен запрет на долговое финансирование трех топливно-энергетических компаний ("Роснефть", "Транснефть", "Газпром нефть") и трех крупнейших оборонных концернов ("Уралвагонзавод", "Оборонпром" и Объединенная авиастроительная корпорация), введены ограничения на торги их облигациями, имеющими срок обращения свыше 30 дней, и на участие в выпуске таких ценных бумаг. Девяти российским оборонным концернам запрещены поставки европейских технологий двойного назначения. Установлены ограничения на предоставление займов и оказание инвестиционных услуг пяти российским банкам – Сбербанку, ВТБ, Газпромбанку, ВЭБ и Россельхозбанку. Запрещены операции с новыми облигациями и другими ценными бумагами, имеющими срок обращения более 30 дней. Ограничено сотрудничество с РФ в сфере услуг по глубоководной разработке месторождений и добыче нефти.

19 декабря вступили в силу новые санкции в отношении Крыма. Они включают запрет на туризм, инвестиции и торговлю, приобретение недвижимости, строительство инфраструктуры и оказание туристических услуг. Кроме того, введены ограничения на экспорт товаров и технологий для энергетического сектора, транспорта и телекоммуникаций, разведки и добычи углеводородов и минералов. Круизным судам, принадлежащим европейским компаниям или ходящим под флагом Евросоюза, запрещено заходить в семь крымских портов (Севастополь, Керчь, Ялту, Феодосию, Евпаторию, Черноморск и Камыш-Бурун).

В настоящее время черный список Евросоюза включает 146 человек и 37 юридических лиц. Секторальные санкции действуют в отношении 20 российских финансовых, нефтедобывающих и оборонных структур.

Самыми значимыми стали санкции, ограничивающие доступ российских предприятий (в первую очередь оборонных и энергетических) к технологиям, а также доступ компаний и банков (преимущественно государственных) на международный финансовый рынок, ограничения по инвестициям. В ответ на санкции стран Запада Россия на год ввела продуктовое эмбарго для ряда товаров из США, государств ЕС, Канады, Австралии и Норвегии. В соответствующий список попали говядина, свинина, фрукты, птица, сыры и молочная продукция, орехи и другие продукты. По данным ФТС, в 2013 году импорт продовольствия в Россию составил 13,4 % всего импорта. При этом, позиции импортеров на некоторых рынках очень сильны. Особенно на рынках мяса, рыбы и фруктов. В среднем около 40 % всего импортируемого Россией продовольствия производится в странах ЕС, США, а также других странах, попавших под запрет.

#### **Задание:**

Какие положительные и отрицательные последствия для Российской экономики и отдельных ее отраслей вы видите в политике западных властей?

Каковы возможные угрозы экономической безопасности РФ в условиях санкций?

Какие возможности возникают в условиях санкций для экономики Нижегородской области?

#### **Задача 3.**

#### **ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ** (по материалам

<http://ria.ru/spravka/20151125/1327022750.html>)

Импортозамещение — уменьшение или прекращение импорта определенного товара посредством производства, выпуска в стране того же или аналогичных товаров.

В 2014 году санкции западных стран и предпринятые российской стороной ответные шаги привели к тому, что стратегия импортозамещения стала одним из приоритетных направлений деятельности российского правительства.

По оценке главы правительства РФ Дмитрия Медведева, ситуация с импортом в некоторых областях промышленности крайне тяжелая: доля импорта в станкостроении оценивается приблизительно в 90 %, в тяжелом машиностроении — порядка 70 %, в нефтегазовом оборудовании — 60 %, в энергетическом оборудовании — около 50 %, в сельхозмашиностроении в зависимости от категории продукции — от 50 до 90 % и т.д. В гражданском самолетостроении импорт также пока носит подавляющий характер — более 80 %.

В апреле 2014 года в рамках объявленного руководством страны курса на импортозамещение кабинет министров утвердил новую редакцию государственной программы России "Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности". Одной из главных задач госпрограммы, рассчитанной до 2020 года, заявлено снижение доли импорта продукции, в том числе используемой отечественными производителями, в нашу страну.

В мае 2014 года президент РФ Владимир Путин подписал перечень поручений о дополнительных мерах по стимулированию экономического роста, в том числе по импортозамещению в промышленности и сельском хозяйстве.

Первые решения по развитию импортозамещения были приняты в сельском хозяйстве. В октябре 2014 года, раньше, чем в других отраслях, была утверждена программа импортозамещения в сельском хозяйстве.

Программой предусмотрен комплекс мероприятий по разработке и корректировке нормативных правовых актов в сферах обеспечения продовольственной безопасности Российской Федерации, развития производства и сбыта сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, развития инфраструктуры и логистического обеспечения агропродовольственного рынка, таможенно-тарифного регулирования, фитосанитарного и ветеринарного контроля (надзора), земельной политики и международного сотрудничества. Распоряжением Минсельхоза России от 27 марта 2015 года был утвержден перечень инвестиционных проектов, реализация которых способствует импортозамещению по приоритетным мероприятиям данной государственной программы. В перечень вошли 464 проекта. Объем инвестиций по ним — 265 миллиардов рублей.

В 2015 году Минпромторгом, Минкомсвязью, Минтрансом и Минэнерго России было разработано 20 отраслевых программ импортозамещения в гражданских отраслях промышленности.

В рамках этих программ планируется реализовать в общей сложности примерно 2,5 тысячи проектов.

Выделение средств для поддержки импортозамещения происходит в форме субсидирования и софинансирования исследований, а также предоставления грантов и преференций при государственных закупках.

Осенью 2014 года правительством была принята программа поддержки инвестпроектов, реализуемых в России на основе проектного финансирования. Эта программа была разработана с целью увеличения объемов кредитования организаций реального сектора экономики на долгосрочных и льготных условиях. В рамках программы финансируются только отобранные в результате конкурса проекты, реализуемые до 2018 года в определенных секторах экономики: сельское хозяйство; обрабатывающая промышленность; химическое производство; машиностроение; жилищное строительство; транспорт; связь и телекоммуникации; энергетика.

Важным условием программы является требование о размещении производственной площадки реализуемого проекта на территории России.

Аналогичной мерой финансовой поддержки импортозамещения стало выделение правительством за счет средств федерального бюджета целевых займов предприятиям, реализующим проекты по импортозамещению. С августа 2014 года действует Фонд развития промышленности, в задачи которого входит финансирование проектов на предпроизводственной стадии.

Помимо прямой поддержки предприятий планируется введение специальных мер, стимулирующих импортозамещение, в том числе и за счет государственных и муниципальных закупок. Так, правительство достаточно активно пользуется правом ограничивать закупки товаров, происходящих из иностранных государств. Ограничены закупки отдельных видов товаров иностранного производства, таких, как медицинские изделия, товары машиностроения и легкой промышленности, а также товаров, закупаемых для целей обороны страны.

По оценке Правительства России, в случае реализации продуманной политики импортозамещения к 2020 году можно рассчитывать на снижение импортозависимости по разным отраслям промышленности с уровня 70-90 % до уровня 50-60 %. А в ряде отраслей возможен выход на более низкие показатели. В целом, российским промышленникам понадобится до 2,5 лет, чтобы наладить выпуск импортозамещающей продукции. Реализация программы импортозамещения, по оценкам Минпромторга, позволит российским предприятиям сформировать дополнительный объем производства на сумму свыше 30 миллиардов рублей ежегодно, начиная с 2015 года.

Задания:

Каковы возможные угрозы экономической безопасности РФ?

Каковы негативные последствия высоких показателей импорта для экономики государства?

Каково значение импортозамещения в экономике страны?

В каких отраслях по вашему мнению возможно замещение импорта? Как это повлияет на экономику и экономическую безопасность страны?

### **3.2.2. Задания для оценки компетенции «ПК-8-2»**

Задача 4.

Одной из отраслей экономики, понёсшей значительные потери от присоединения России к Всемирной торговой организации, стало свиноводство. Из-за усилившейся конкуренции со стороны иностранных производителей свинины, к маю 2013 года рыночная цена на продукцию снизилась на 40%, что привело к снижению рентабельности российского животноводческого сектора.

Проблемы начались из-за того, что в соответствии с условиями ВТО ввозная пошлина на живых свиней была снижена в 8 раз — с 40% до 5%, а пошлина на ввоз свиного мяса в рамках квоты с 15% до 0%. В результате этого многие российские хозяйства просто не выдержали конкуренции с иностранными производителями. По экспертной оценке, российские свиноводы из-за падения цен на свою продукцию недополучили около 30 миллиардов руб.

Тем не менее, к осени 2013 года цены практически вернулись к уровню годичной давности, чему способствовали несколько факторов:

1. Введение Россельхознадзором в декабре 2012 года ограничения на ввоз мяса, содержащего рактопамин, под который подпадали многие иностранные поставщики.

2. Исключение коллегией Евразийской экономической комиссии свинины и мяса домашней птицы из перечня товаров, при ввозе которых предоставляются тарифные преференции развивающимся и наименее развитым странам, а многие поставки в Россию шли как раз из Бразилии, подпадавшей под эти преференции.

3. Сокращение квот на поставку свинины в РФ для Беларуси в рамках Таможенного союза.

4. Африканская чума свиней, из-за которой в стране активно сокращается поголовье в фермерских и личных подсобных хозяйствах.

Как видно, три из четырёх факторов носят административный характер, причём ряд из них напрямую зависит от самой России. Это говорит о том, что ВТО по-прежнему оставляет простор для скрытых протекционистских мер по защите национального хозяйства.

Здесь же возникает некоторое противоречие, так как для населения выгодны более низкие цены, но с точки зрения национальной экономической безопасности, важно сохранять способность к продовольственному самообеспечению. Согласно основным системам пороговых показателей экономической безопасности, доля импортной продукции в продовольственном секторе не должна превышать 25% ( $\pm 5\%$ ), поэтому сохранение мощного отечественного животноводческого сектора крайне важно, особенно в долгосрочной перспективе.

С 11 февраля 2013 года, Россельхознадзором был введён запрет на поставки всей мясной продукции из США в связи с содержащимся в ней рактопамином — веществом, стимулирующим рост мышечной ткани у животных. Обязательная сертификация американского мяса на содержание в нём рактопамина была введена в начале декабря 2012 года, о чём было объявлено на следующий день после одобрения сенатом США так называемого «Акта Магнитского». В результате, по словам Майкла Макфола, посла Соединённых Штатов, за примерно десять месяцев совокупные потери США из-за запрета на импорт мяса в Россию составили 5-6 миллиардов долларов.

США пытались обвинить Россию в нарушении правил ВТО, однако представители Россельхознадзора возразили, что о недопустимости попадания рактопамина на российский рынок заявляли заранее ещё за год. В результате, протест не принёс никаких плодов.

Таким образом, внутренний животноводческий сектор удалось защитить на миллиардную сумму от внешней конкуренции, что оказало значительное благотворное воздействие на внутренних производителей. В частности, запрет на ввоз мяса, содержащего рактопамин, стал одним из основных факторов восстановления российского свиноводческого сектора, который, после присоединения к ВТО, по началу довольно сильно просел.

- 1. Какие методы государственного регулирования внешней торговли применялись в данном случае?**
- 2. Какие плюсы и минусы можно отметить от политики протекционизма и фритредерства?**

#### Задача 5.

Европарламент одобрил проект решения об отмене автономных квот на импорт белорусских текстильных изделий.

"По информации, поступившей из посольства Республики Беларусь в Бельгии, 19 января 2017 года Европарламент одобрил с поправками проект решения об отмене автономных квот ЕС при импорте белорусских текстильных изделий", - говорится в сообщении концерна.

Поправки касаются, прежде всего, исключения из Регламента 2015/936 норм, регулирующих квоты для переработки вне территории ЕС (они применялись только в отношении Беларуси).

В Беллепроме также добавили, что в соответствии с информацией, полученной в рабочем порядке в Еврокомиссии, 1 февраля планируется рассмотрение проекта Комитетом постоянных представителей правительств государств-членов ЕС (вспомогательный орган Совета ЕС (Coreper II), 7 февраля – окончательное одобрение Советом ЕС.



После завершения указанных процедур решение будет опубликовано. "Таким образом, ожидаемый срок вступления решения в силу конец февраля – начало марта 2017 года", - уточнили в концерне.

Евросоюз ввел автономные квоты на ввоз текстиля и одежды из Беларуси в 2010 году. Минск начал переговоры с ЕС об отмене квот после снятия со страны европейских санкций в феврале 2016 года.

В октябре 2016 года первый заместитель министра иностранных дел Беларуси Андрей Евдоченко по итогам первого раунда торгового диалога между МИД республики и Генеральным директором Европейской комиссии по торговле выразил надежду, что "2017 год станет первым годом за последнее время, когда белорусские текстиль и одежда будут поставляться на рынок Европейского союза без каких-либо ограничений".

### **Какие последствия для стран ЕС и для республики Беларусь приведет отмена автономных квот на импорт белорусских текстильных изделий?**

#### **Задача 6**

Самая быстроразвивающаяся отрасль экономики в Индии — это, безусловно, индустрия программного обеспечения. Компании по разработке программного обеспечения служат ярким примером успеха экономических реформ в Индии, а также преимуществ открытия возможностей для свободного предпринимательства в этой стране. На протяжении десятилетий индийские университеты заканчивали тысячи хорошо подготовленных инженеров, однако в условиях ориентации экономики на внутренний рынок способности этих специалистов использовались далеко не всегда. Тем не менее в 1991 г. правительство Индии ослабило контроль над экономикой. В частности, были сокращены торговые ограничения, открыты пути для прямых иностранных инвестиций, а также проведены реформы в финансовом секторе страны. Экономические реформы правительства в сочетании с расширением Интернета сделали индустрию программного обеспечения Индии мощным фактором развития экономики страны. Начало индийским экономическим реформам было положено в 1991 г.; по оценкам специалистов, с тех пор темпы роста этой отрасли экономики составляют 50% ежегодно. Программное обеспечение быстро становится основной статьей экспорта Индии.

Центром индустрии программного обеспечения в Индии является Бангалор. В Бомбее, Нью-Дели и Хайдерабаде также расположено большое количество компаний, занимающихся программным обеспечением и информационными технологиями (см. карту 1.2). В Бангалоре находятся компании *Wipro Ltd.* и *Infosys Technologies Ltd.*, занимающие второе и третье место в Индии по рыночной капитализации. Обе компании задействовали большой сегмент высококвалифицированных индийских работников, владеющих английским языком. Компании *Wipro Ltd.* и *Infosys Technologies Ltd.* занимают разные ниши на рынке; обе компании уделяют особое внимание качеству своей продукции, а также необходимости глобального подхода к ведению бизнеса. Например, продукция обеих компаний признана высококачественной в соответствии с программой сертификации, которая выполняется в

рамках Института по разработке программного обеспечения (Software Engineering Institute) и финансируется Министерством обороны США. В компании *Infosys* впервые в Индии было применено на практике поощрение служащих продажей акций, имевшее своей целью обеспечить лояльность специалистов и их приверженность делам компании. Состояние приблизительно трети из 4000 работников компании на данный момент достигает миллионов рупий, и более 100 специалистов стали долларовыми миллионерами, — неслыханные показатели накопления богатства для развивающейся страны. Наблюдая за успехами своего основного конкурента, компания *Wipro* также начала реализацию программы поощрения своих работников продажей акций.

Однако не все так безоблачно, как кажется на первый взгляд. Стремительное развитие индийской индустрии программного обеспечения стало возможно благодаря выгодной стоимости рабочей силы: в США труд программистов оплачивается почти в три раза дороже, чем в Индии. С другой стороны, заработная плата индийских программистов ежегодно возрастает на 25–30%, что объясняется повышенным спросом на их способности. Это означает, что преимущества Индии в плане затрат на рабочую силу будут постепенно уменьшаться.

Еще более трудноразрешимой является проблема «утечки мозгов» из страны. По оценкам некоторых специалистов, около 100 000 инженеров, выпускаемых индийскими университетами и техническими институтами, ежегодно эмигрируют в США. Как утверждают эксперты правительства Индии, только очень немногие (менее 1%) из этих талантливых специалистов возвращаются в родную страну. Поскольку Соединенные Штаты Америки и страны Европы планируют ослабить ограничения на иммиграцию квалифицированных специалистов из других стран мира, существует вероятность того, что такая массовая утечка драгоценного человеческого капитала еще больше усилится, ухудшая перспективы дальнейшего развития Индии.

**Насколько важным для Индии является сдерживание потока квалифицированных инженеров в такие страны, как Канада, Соединенные Штаты Америки и страны Европейского Союза? Следует ли индийскому правительству предпринять попытку ограничить «утечку мозгов»? Если да, каким способом это следует сделать?**

### 3.2.3. Вопросы для коллоквиумов, собеседования

Вопросы для оценки компетенции «ПК-10-1»

#### ТЕСТЫ

1. Существенными условиями договора купли-продажи являются:

- а) срок и предмет;
- б) цена и предмет;
- в) по общему правилу – предмет; иные условия в отдельных видах купли-продажи;
- г) по общему правилу – цена и предмет; иные условия в отдельных видах купли-продажи.

2. Национальное законодательство различных стран запрещает:

- а) компенсационные пошлины;
- б) демпинг;
- в) импортные пошлины;
- г) экспортные субсидии;
- д) антидемпинговые пошлины.

3. Какое обозначение используется для правовой охраны товарного знака

- а) латинская буква С в окружности
- б) латинская буква R в окружности
- в) латинская буква P в окружности
- г) латинская буква A в окружности

4. Срок действия исключительного права на полезную модель исчисляется с даты подачи заявки на выдачу патента и составляет

- а) 10 лет
- б) 15 лет
- в) 20 лет
- г) 50 лет

5. Сфера деятельности Инкотермс это...

- а. оформление таможенных документов
- б. действия перевозчика после заключения договора перевозки
  - с. действия покупателя после принятия товара
  - д. права и обязанности сторон по договору купли-продажи в части поставки товаров
- 6. Комбинированный транспорт описывается терминами
  - а. EXW, FCA, CPT
  - б. FAS, FOB, CIF
  - с. CIP, DDU, DDP
  - д. DEQ, DES, DAF
  - е. всё вышеперечисленное

1. Вы являетесь руководителем предприятия в сфере: ресторанного бизнеса, промышленного предприятия, образования, транспорта и т.д.

Какие нарушения ваших гражданских прав могут возникнуть?

Вопросы для оценки компетенции «ПК-10-2»

1. Усиление протекционизма во внешней политике страны свидетельствует:

- А) о необходимости предотвращения экономических потрясений;
- Б) о полном самообеспечении страны за счет собственных ресурсов;
- В) о том, что резко возросший импорт угрожает национальному производству отдельных товаров.

2. Попытки зарубежных государств любыми средствами устранить российских продавцов высокотехнологичных товаров и современных услуг с мировых рынков, это:

- А) нормальная практика ВЭД, применяемая всеми странами;  
 Б) внешняя угроза внешнеэкономическим интересам России;  
 В) внутренняя угроза внешнеэкономическим интересам России.
6. Действия системы экспортного контроля направлены:  
 А) на недопущение вывоза оружия массового уничтожения;  
 Б) на недопущение вывоза товаров народного потребления;  
 В) на недопущение вывоза отдельных видов сырья, материалов.
7. Закрепление российских хозяйствующих субъектов на мировых рынках товаров и услуг и постепенное усиление их роли на этих рынках является:  
 А) жизненно важным интересом внешнеэкономической безопасности;  
 Б) потенциальной внутренней угрозой внешнеэкономической безопасности;  
 В) критерием обеспечения внешнеэкономической безопасности.
9. Инструменты протекционистской политики используются государством для достижения таких целей, как (укажите верный ответ):  
 а) защита новых («молодых») отраслей от воздействия конкуренции зарубежных предпринимателей;  
 б) рост занятости населения внутри страны;  
 в) предотвращение демпинга;  
 г) обеспечение национальной экономической безопасности;  
 д) все перечисленные ответы с разных точек зрения характеризуют направления протекционизма;  
 е) верны только ответы а) и в).

#### Задание

На основе статистических данных Всемирной торговой организации (ВТО), представленных в табл., проанализируйте роль отдельных государств в развитии международной торговли. Произведите ранжирование представленных государств в соответствии с их долей в структуре мирового экспорта и импорта.

Показатели внешней торговли некоторых стран мира в 2011 г.

Страна	Экспорт, млрд. долл.	Импорт, млрд. долл.	Наименование	Экспорт, млрд. долл.	Импорт, млрд. долл.
Аргентина	84,3	70,7	Монголия	4,8	6,5
Бангладеш	23,9	31,8	Оман	45,9	21,4
Великобритания	479,7	639,7	Россия	520,9	322,5
Германия	1408,7	1198,7	Словения	28,8	30,6
Дания	111,7	102,7	США	1497,0	2236,0
Италия	523,9	556,7	Япония	788,0	808,4
Китай	1904,7	1743,7	Мир в целом	17	17

1. Вы являетесь руководителем предприятия в сфере: ресторанного бизнеса, промышленного предприятия, образования, транспорта и т.д.

На основе знаний, полученных в курсе сформулируйте систему мер государственного регулирования внешней торговли, которые могут повлиять на ваше предприятие.

#### САНКЦИИ ЗАПАДА ПРОТИВ РОССИИ (по материалам ТАСС:

<http://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/1055587?page=3>, МАРТЮКОВА Е.Г. Санкции как новая экономическая реальность: возможности для регионального развития)

Европейский союз (ЕС) начал вводить санкции в отношении России в связи с событиями на Украине в марте 2014 г.

6 марта на экстренном саммите ЕС было принято решение о том, что "в случае отсутствия разрядки напряженности в Крыму" Евросоюз будет применять "меры давления на Россию". Тогда же было объявлено, что запланированы три этапа санкций. Первым этапом стали

принятые в тот же день решения об отмене июньского саммита Россия-ЕС, приостановке переговоров о безвизовом режиме и о новом базовом соглашении о сотрудничестве. ЕС пообещал, что на втором этапе против России будут введены "адресные меры в отношении лиц, ответственных за эскалацию ситуации в Крыму", а на третьем - секторальные санкции, то есть ограничительные меры торгового, финансового и военного характера.

17 марта ЕС начал применять санкции, относящиеся ко второму этапу. Был опубликован список из 21 физического лица, Им на полгода запретили въезд в страны ЕС, а их банковские активы в странах ЕС (если таковые есть) заморозили.

21 марта Евросоюз расширил черный список в связи с "дальнейшей эскалацией украинского кризиса".

12 мая в список были включены 13 человек, представители России и Украина, а также две крымские компании - "Черноморнефтегаз" и Феодосийская нефтебаза.

24 июля в черный список ЕС внесено еще 15 человек. Также в список были включены 18 компаний и организаций, в частности, санаторий "Нижняя Ореанда", завод шампанских вин "Новый свет", "Керченская паромная переправа", а также администрации Донецкой и Луганской народных республик.

29 июля Европейский союз расширил санкции на 8 физических лиц и 3 компании.

31 июля были объявлены секторальные санкции (третий этап санкций). 1 августа они вступили в силу. Секторальные санкции включают эмбарго на поставки вооружений в Россию и вывоз из России оружия и "связанных с ним материалов", запрет на ввоз в РФ "товаров и технологий двойного назначения", а также предоставление инновационных технологий для нефтедобывающей промышленности.

12 сентября в черный список были внесены 24 физических лица, а также приняты секторальные санкции в отношении 20 российских финансовых, нефтедобывающих и оборонных структур.

В частности, был введен запрет на долговое финансирование трех топливно-энергетических компаний ("Роснефть", "Транснефть", "Газпром нефть") и трех крупнейших оборонных концернов ("Уралвагонзавод", "Оборонпром" и Объединенная авиастроительная корпорация), введены ограничения на торги их облигациями, имеющими срок обращения свыше 30 дней, и на участие в выпуске таких ценных бумаг. Девяти российским оборонным концернам запрещены поставки европейских технологий двойного назначения. Установлены ограничения на предоставление займов и оказание инвестиционных услуг пяти российским банкам – Сбербанку, ВТБ, Газпромбанку, ВЭБ и Россельхозбанку. Запрещены операции с новыми облигациями и другими ценными бумагами, имеющими срок обращения более 30 дней. Ограничено сотрудничество с РФ в сфере услуг по глубоководной разработке месторождений и добыче нефти.

19 декабря вступили в силу новые санкции в отношении Крыма. Они включают запрет на туризм, инвестиции и торговлю, приобретение недвижимости, строительство инфраструктуры и оказание туристических услуг. Кроме того, введены ограничения на экспорт товаров и технологий для энергетического сектора, транспорта и телекоммуникаций, разведки и добычи углеводородов и минералов. Круизным судам, принадлежащим европейским компаниям или ходящим под флагом Евросоюза, запрещено заходить в семь крымских портов (Севастополь, Керчь, Ялту, Феодосию, Евпаторию, Черноморск и Камыш-Бурун).

В настоящее время черный список Евросоюза включает 146 человек и 37 юридических лиц. Секторальные санкции действуют в отношении 20 российских финансовых, нефтедобывающих и оборонных структур.

Самыми значимыми стали санкции, ограничивающие доступ российских предприятий (в первую очередь оборонных и энергетических) к технологиям, а также доступ компаний и банков (преимущественно государственных) на международный финансовый рынок, ограничения по инвестициям. В ответ на санкции стран Запада Россия на год ввела

продуктовое эмбарго для ряда товаров из США, государств ЕС, Канады, Австралии и Норвегии. В соответствующий список попали говядина, свинина, фрукты, птица, сыры и молочная продукция, орехи и другие продукты. По данным ФТС, в 2013 году импорт продовольствия в Россию составил 13,4 % всего импорта. При этом, позиции импортеров на некоторых рынках очень сильны. Особенно на рынках мяса, рыбы и фруктов. В среднем около 40 % всего импортируемого Россией продовольствия производится в странах ЕС, США, а также других странах, попавших под запрет.

### **Задание:**

Какие положительные и отрицательные последствия для Российской экономики и отдельных ее отраслей вы видите в политике западных властей?

Каковы возможные угрозы экономической безопасности РФ в условиях санкций?

### **ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ** (по материалам <http://ria.ru/spravka/20151125/1327022750.html>)

Импортозамещение — уменьшение или прекращение импорта определенного товара посредством производства, выпуска в стране того же или аналогичных товаров.

В 2014 году санкции западных стран и предпринятые российской стороной ответные шаги привели к тому, что стратегия импортозамещения стала одним из приоритетных направлений деятельности российского правительства.

По оценке главы правительства РФ Дмитрия Медведева, ситуация с импортом в некоторых областях промышленности крайне тяжелая: доля импорта в станкостроении оценивается приблизительно в 90 %, в тяжелом машиностроении — порядка 70 %, в нефтегазовом оборудовании — 60 %, в энергетическом оборудовании — около 50 %, в сельхозмашиностроении в зависимости от категории продукции — от 50 до 90 % и т.д. В гражданском самолетостроении импорт также пока носит подавляющий характер — более 80 %.

В апреле 2014 года в рамках объявленного руководством страны курса на импортозамещение кабинет министров утвердил новую редакцию государственной программы России "Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности". Одной из главных задач госпрограммы, рассчитанной до 2020 года, заявлено снижение доли импорта продукции, в том числе используемой отечественными производителями, в нашу страну.

В мае 2014 года президент РФ Владимир Путин подписал перечень поручений о дополнительных мерах по стимулированию экономического роста, в том числе по импортозамещению в промышленности и сельском хозяйстве.

Первые решения по развитию импортозамещения были приняты в сельском хозяйстве. В октябре 2014 года, раньше, чем в других отраслях, была утверждена программа импортозамещения в сельском хозяйстве.

Программой предусмотрен комплекс мероприятий по разработке и корректировке нормативных правовых актов в сферах обеспечения продовольственной безопасности Российской Федерации, развития производства и сбыта сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, развития инфраструктуры и логистического обеспечения агропродовольственного рынка, таможенно-тарифного регулирования, фитосанитарного и ветеринарного контроля (надзора), земельной политики и международного сотрудничества. Распоряжением Минсельхоза России от 27 марта 2015 года был утвержден перечень инвестиционных проектов, реализация которых способствует импортозамещению по приоритетным мероприятиям данной государственной программы. В перечень вошли 464 проекта. Объем инвестиций по ним — 265 миллиардов рублей.

В 2015 году Минпромторгом, Минкомсвязью, Минтрансом и Минэнерго России было разработано 20 отраслевых программ импортозамещения в гражданских отраслях промышленности.

В рамках этих программ планируется реализовать в общей сложности примерно 2,5 тысячи проектов.

Выделение средств для поддержки импортозамещения происходит в форме субсидирования и софинансирования исследований, а также предоставления грантов и преференций при государственных закупках.

Осенью 2014 года правительством была принята программа поддержки инвестпроектов, реализуемых в России на основе проектного финансирования. Эта программа была разработана с целью увеличения объемов кредитования организаций реального сектора экономики на долгосрочных и льготных условиях. В рамках программы финансируются только отобранные в результате конкурса проекты, реализуемые до 2018 года в определенных секторах экономики: сельское хозяйство; обрабатывающая промышленность; химическое производство; машиностроение; жилищное строительство; транспорт; связь и телекоммуникации; энергетика.

Важным условием программы является требование о размещении производственной площадки реализуемого проекта на территории России.

Аналогичной мерой финансовой поддержки импортозамещения стало выделение правительством за счет средств федерального бюджета целевых займов предприятиям, реализующим проекты по импортозамещению. С августа 2014 года действует Фонд развития промышленности, в задачи которого входит финансирование проектов на предпроизводственной стадии.

Помимо прямой поддержки предприятий планируется введение специальных мер, стимулирующих импортозамещение, в том числе и за счет государственных и муниципальных закупок. Так, правительство достаточно активно пользуется правом ограничивать закупки товаров, происходящих из иностранных государств. Ограничены закупки отдельных видов товаров иностранного производства, таких, как медицинские изделия, товары машиностроения и легкой промышленности, а также товаров, закупаемых для целей обороны страны.

По оценке Правительства России, в случае реализации продуманной политики импортозамещения к 2020 году можно рассчитывать на снижение импортозависимости по разным отраслям промышленности с уровня 70-90 % до уровня 50-60 %. А в ряде отраслей возможен выход на более низкие показатели. В целом, российским промышленникам понадобится до 2,5 лет, чтобы наладить выпуск импортозамещающей продукции. Реализация программы импортозамещения, по оценкам Минпромторга, позволит российским предприятиям сформировать дополнительный объем производства на сумму свыше 30 миллиардов рублей ежегодно, начиная с 2015 года.

Задания:

Каковы возможные угрозы экономической безопасности РФ?

Каковы негативные последствия высоких показателей импорта для экономики государства?

В каких отраслях по вашему мнению возможно замещение импорта?

**УДИВИТЕЛЬНОЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ** (по материалам <http://expert.ru/siberia/2015/46/udivitelnoe-impertozaameschenie/>)

Отдельные программы импортозамещения федеральное правительство разработало еще в начале двухтысячных, но только в 2014 году замещение иностранных изделий товарами, произведенными внутри страны, становится приоритетным направлением национальной политики. По мнению ряда экспертов, такой масштабной программы восстановления промышленности не было со времен Советского Союза. Впрочем, из 79% госслужащих,

считающих политику импортозамещения обоснованной и эффективной в текущих условиях, 43% подчеркнули, что это утверждение соответствует их пониманию ситуации лишь отчасти. «Эти респонденты отмечали, что политика импортозамещения в текущем варианте имеет вынужденный и запоздалый характер. В результате она будет реализовываться в условиях ограниченного финансирования и внешнего давления, которое предопределяет крайнюю сжатость сроков подготовки нормативно-правовой базы и ее непосредственной реализации», — говорится в исследовании. Впрочем, большинство опрошенных государственных служащих (79%) отметили, что в текущих условиях внешнеполитической напряженности и ухудшения экономической ситуации в стране политика импортозамещения является насущной потребностью.

Еще в начале года федеральные ведомства установили целевые показатели допустимого уровня импортозависимости к 2020 году. В машиностроении замещение коснется производства техники сельскохозяйственного назначения. К 2020 году предприятия страны должны производить не менее 80% двигателей. Сейчас этот показатель — 20%. Большое внимание предполагается уделить средствам механизации сельскохозяйственного труда — машинам для прополки, обработки и высадки, технике для обработки почвы и заготовки кормов. К 2020 году российская продукция в этом сегменте должна занимать 90%.

В план мероприятий по импортозамещению в фармацевтической промышленности включено 601 лекарственное средство. По большинству из препаратов максимальную долю импорта планируется снизить со 100% до 50% или даже 10% к 2020 году. Долю импорта медицинской ваты планируется снизить с 39% до 30%, медицинских перчаток — с 95% до 60%, перевязочных материалов — с 89% до 21%, инъекционных игл — с 89% до 60%, медицинского гипса — с 38% до 30%. Масштабные задачи поставлены и по снижению доли импорта протезов верхних конечностей и стоп (с 92% до 55%), глазных протезов (с 89% до 54%). Импорт слуховых аппаратов планируется сократить со 100% до 40%, кардиостимуляторов — с 85% до 10%, компьютерных томографов — с 55% до 13%, рентгеноскопической аппаратуры — с 30% до 12%.

реклама

Ожидается, что политика импортозамещения позволит к 2020 году увеличить производство мяса скота и птицы (в убойном весе) до 10 млн тонн, что снизит поставки импортного мяса на 67,8%. Примерно на 30% должен сократиться импорт молока и на 70% — овощей.

По данным Минсельхоза Новосибирской области, по итогам восьми месяцев 2015 года импорт продуктов в регион сократился почти вдвое (из-за рубежа привезли 22,4 тыс. тонн), мяса — на 61% до 9,7 тыс. тонн. Из-за ответных санкций значительно изменилась структура импорта. Мясо и мясную продукцию в этом году в основном ввозили из Белоруссии, Турции, Украины, Швейцарии и Бразилии. Импорт из Канады уменьшился на 94%, а из США прекратился полностью.

Весной этого года Министерство экономического развития утвердило номенклатуру промышленных и сельскохозяйственных товаров, произведенных в России, которым предоставляются преференции в рамках закупок для государственных и муниципальных нужд. Преференции предоставляются в отношении цены контракта в размере 15%. «Это значит, что в рамках государственных и муниципальных закупок стоимость контракта на поставку российских товаров может быть дороже поставки импортных аналогов на 15%», — заключают эксперты КППМГ.

А в июне Министерство промышленности и торговли и Министерство связи и массовых коммуникаций подготовили и утвердили номенклатуру товаров иностранного происхождения, в отношении которых устанавливаются ограничения допуска при закупках для государственных и муниципальных нужд. Под ограничения попали отдельные категории товаров машиностроения, легкой промышленности, медицинские изделия, лекарственные средства, программное обеспечение. Ограничения подразумевают, что товары иностранного происхождения не допускаются к участию в закупках, если имеются аналоги, произведенные на территории страны.



По оценке Минпромторга, импортозамещение обойдется России в 1,5 трлн руб–лей.

Задания:

В каких отраслях по вашему мнению возможно замещение импорта? Как это повлияет на экономику и экономическую безопасность страны?

### 3.3. Задания (оценочные средства), выносимые на экзамен

#### 3.3.1. Задания для оценки компетенции «ПК-10-1»

##### ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 1

Каждые два года [весь мир](#) с интересом следит за Олимпийскими играми. Международный бизнес и глобализация экономики играют важнейшую роль в жизни современного мира во всех ее проявлениях, поэтому нет ничего удивительного в том, что в современных условиях Олимпийские игры наиболее ярко отображают основные принципы международного бизнеса. Организацией Олимпийских игр занимается Международный олимпийский комитет (МОК), штаб-квартира которого находится в [Швейцарии](#). Именно МОК принимает решение о том, где будут проводиться очередные Олимпийские игры, а также какие виды спорта будут представлены на них. Кроме того, МОК осуществляет надзор над процессом подбора судей и рефери. В каждой стране, которая намерена направить своих спортсменов на Олимпиаду, также должен быть организован национальный олимпийский комитет, задача которого состоит в подготовке спортсменов к участию в Олимпийских играх и проведении необходимых организационных мероприятий. Национальные олимпийские комитеты подотчетны МОК и осуществляют свою деятельность под его контролем. Города, которые претендуют на роль хозяев Олимпийских игр, должны подать в Международный олимпийский комитет тщательно разработанный план проведения соответствующих мероприятий. Кроме того, они должны взять на себя обязательства по сооружению необходимых спортивных объектов, привлечению добровольцев, а также по другим вопросам организационного обеспечения Олимпийских игр. Например, в своей заявке на проведение зимних Олимпийских игр в 1998 г. [Япония](#) обязалась построить новую скоростную железнодорожную линию между Токио и Нагано, местом проведения игр. Как известно, в конечном итоге именно город Нагано был избран в качестве места проведения этих Олимпийских игр.

Следует отметить, что соперничество между странами, оспаривающими право на проведение Олимпийских игр, иногда может носить негативный характер. В качестве иллюстрации можно привести следующие примеры. В результате того, что сенат США принял резолюцию, резко снизившую шансы китайской столицы [Пекин](#) на проведение Олимпийских игр в 2000 г., это право получил город Сидней, Австралия. Это стало поводом для угроз со стороны китайских властей Соединенным Штатам [Америки](#) о начале торговой войны. (Впоследствии Пекину было предоставлено право на проведение олимпийских игр в 2008 г.) Американскому городу Солт-Лейк-Сити не удалось завоевать право на проведение Олимпийских игр в 1998 г. В результате местный городской организационный комитет начал массовую кампанию, направленную на то, чтобы [любой ценой](#) получить право на проведение игр в 2002 г. К сожалению, во время этой кампании был предпринят широкомасштабный, вышедший за рамки нравственных норм подкуп членов МОК в виде богатых подарков и развлечений. Когда эти события стали общеизвестными, это положило начало борьбе за реорганизацию Международного олимпийского комитета, развернувшейся во всем мире.

**В чем заключаются причины стремления того или иного города стать местом проведения Олимпийских игр?**

## ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 2

Лидирующее положение на американском рынке компьютерной техники занимают такие компании, как IBM, Apple, Hewlett-Packard и Dell. С другой стороны, на американском рынке бытовой электроники доминируют японские бренды, такие как Sony, Panasonic, JVC, Mitsubishi, Toshiba. Однако на американском рынке сбыта автомобилей в равной степени сильны позиции как отечественных компаний (Ford, General Motors), так и их японских конкурентов (Toyota и Honda).

**Почему в названных отраслях промышленности существуют различные закономерности распределения долей на рынке между отечественными и иностранными компаниями?**

## ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 3

Поддержка экспорта товаров за рубежом строится в РФ как целая система институтов, которые активно взаимодействуют между собой. Система включает в себя государственные структуры (министерства и ведомств, дипломатические миссии и представительства) и негосударственные (филиалы и представительства компаний, экспертные центры и т.п.)

В целом можно выделить ряд направлений в области содействия ВЭД. Первое – это развитие финансовых институтов. В 20-х годах прошлого столетия возникло понимание предоставления защиты тем предприятиям, которые работают на внешних рынках и подвергаются рискам. Системы страхования экспортных кредитов были сформированы уже после Второй мировой войны. Были созданы специализированные агентства. Наиболее успешный проект по развитию страхования в сфере экспорта дала миру Германия, в которой возникла частная компания «Ойлер Гермес» (Euler Hermes Kreditversicherungs-AG) в результате слияния французской компании Euler с немецкой организацией, осуществлявшей страхование экспортных кредитов Hermes Kreditversicherungs-AG. Euler Hermes обеспечивает так называемое «покрытие Гермес». Решение об обеспечении Euler Hermes принимает на основании рассмотрения заявок Межминистерским комитетом. Компания собирает заявки, обрабатывает и оценивает их, направляет на экспертизу в Межминистерский комитет. По решению Комитета Euler Hermes занимается оформлением страховой сделки.

Вся схема работы Euler Hermes выстроена с учетом и на базе соглашений Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Бернского союза, Европейского Союза (ЕС) при соответствии правилам ВТО. И составляющей успешной работы Euler Hermes является сама конструкция взаимодействия этого частного акционерного общества и Федерального правительства Германии. Частная компания работает по поручению государства, собирает, анализирует и оценивает заявки, делая это в короткие сроки. Государство, фактически, только контролирует. Решения принимаются достаточно быстро, что удобно для предприятий, да и действенность меры повышается.

**Разработайте опорную схему создания и работы подобной компании в РФ.**

## ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 4

На основании приведенных в таблице гипотетических данных, вычислить ВВП методами: "по доходам" и "по расходам". Сравнить и проанализировать полученные результаты.

Статьи	Млрд. дол.
1. Личные потребительские расходы	3230
2. Чистые внутренние инвестиции	260
3. Государственные закупки товаров и услуг	970
4. Государственные трансфертные платежи	600
5. Личные сбережения	85
6. Амортизация	505
7. Изменение запасов	+ 230
8. Сделки с ценными бумагами	1113
9. Чистый экспорт	- 65
10. Косвенные налоги на бизнес	400
11. Заработная плата наемных работников	2900
12. Арендная плата	25

13. Процент	390
14. Доход от индивидуальных вложений	350
15. Налоги на прибыль корпораций	150
16. Дивиденды	100
17. Нераспределенные прибыли корпораций	80
18. Взносы на социальное страхование	450
19. Индивидуальные налоги	600

## ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 5

Имеются следующие показатели экономики, в млрд. долл.:

Трансфертные платежи 4,0

Валовые внутренние инвестиции 16,2

косвенные налоги на бизнес 7,0

Личные подоходные налоги 2,6

Чистый экспорт 1,1

Нераспределенная прибыль корпораций 2,8

Амортизация 7,9

Личные потребительские расходы 77,2

Налоги на прибыль корпораций 1,4

Взносы на социальное страхование 0,2

Государственные закупки товаров и услуг 8,5

**Рассчитать:**

А) Показатели ВВП

Б) Личного располагаемого дохода;

В) Величину частных сбережений.

## ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 6

Самая быстроразвивающаяся отрасль экономики в Индии — это, безусловно, индустрия программного обеспечения. Компании по разработке программного обеспечения служат ярким примером успеха экономических реформ в Индии, а также преимуществ открытия возможностей для свободного предпринимательства в этой стране. На протяжении десятилетий индийские университеты заканчивали тысячи хорошо подготовленных инженеров, однако в условиях ориентации экономики на внутренний рынок способности этих специалистов использовались далеко не всегда. Тем не менее в 1991 г. правительство Индии ослабило контроль над экономикой. В частности, были сокращены торговые ограничения, открыты пути для прямых иностранных инвестиций, а также проведены реформы в финансовом секторе страны. Экономические реформы правительства в сочетании с расширением Интернета сделали индустрию программного обеспечения Индии мощным фактором развития экономики страны. Начало индийским экономическим реформам было положено в 1991 г.; по оценкам специалистов, с тех пор темпы роста этой отрасли экономики составляют 50% ежегодно. Программное обеспечение быстро становится основной статьей экспорта Индии.

Центром индустрии программного обеспечения в Индии является Бангалор. В Бомбее, Нью-Дели и Хайдерабаде также расположено большое количество компаний, занимающихся программным обеспечением и информационными технологиями. В Бангалоре находятся компании *Wipro Ltd.* и *Infosys Technologies Ltd.*, занимающие второе и третье место в Индии по рыночной капитализации. Обе компании задействовали большой сегмент высококвалифицированных индийских работников, владеющих английским языком. Компании *Wipro Ltd.* и *Infosys Technologies Ltd.* занимают разные ниши на рынке; обе компании уделяют особое внимание качеству своей продукции, а также необходимости глобального подхода к ведению бизнеса. Например, продукция обеих компаний признана высококачественной в соответствии с программой сертификации, которая выполняется в рамках Института по разработке программного обеспечения (Software Engineering Institute) и

финансируется Министерством обороны США. В компании *Infosys* впервые в Индии было применено на практике поощрение служащих продажей акций, имевшее своей целью обеспечить лояльность специалистов и их приверженность делам компании. Кроме того, *Infosys* была первой индийской компанией, которая зарегистрировала свои акции на фондовой бирже США. Состояние приблизительно трети из 4000 работников компании на данный момент достигает миллионов рупий, и более 100 специалистов стали долларовыми миллионерами, — неслыханные показатели накопления богатства для развивающейся страны. Наблюдая за успехами своего основного конкурента, компания *Wipro* также начала реализацию программы поощрения своих работников продажей акций.

Однако не все так безоблачно, как кажется на первый взгляд. Стремительное развитие индийской индустрии программного обеспечения стало возможно благодаря выгодной стоимости рабочей силы: в США труд программистов оплачивается почти в три раза дороже, чем в Индии. С другой стороны, заработная плата индийских программистов ежегодно возрастает на 25–30%, что объясняется повышенным спросом на их способности. Это означает, что преимущества Индии в плане затрат на рабочую силу будут постепенно уменьшаться. Кроме того, во многих регионах страны инфраструктура систем связи, так же как и электросеть, чрезвычайно перегружена. Находчивые руководители компаний, занимающихся разработкой программного обеспечения, приобретают переносные генераторы, чтобы их специалисты могли продолжать работу в случае снижения напряжения в электросети. Однако это — только временный выход. Руководство индийских компаний пытается лоббировать в правительстве страны необходимость дальнейшего сокращения вмешательства государства в экономику, продолжения процесса приватизации, а также поощрения прямых иностранных инвестиций в инфраструктуру страны, что позволит индийской индустрии программного обеспечения увеличить свои возможности в плане соперничества со своими конкурентами из стран Азии, Европы и Северной Америки.

**1. Почему Индии удалось создать преуспевающую индустрию программного обеспечения? Каковы преимущества страны на рынке программных средств? Каковы слабые стороны страны на этом рынке?**

**2. Каким может быть влияние дальнейшего развития индустрии программного обеспечения на экономику страны?**

### **3.3.2. Задачи для оценки компетенции «ПК-10-2»**

#### **ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 7**

Самая быстроразвивающаяся отрасль экономики в Индии — это, безусловно, индустрия программного обеспечения. Компании по разработке программного обеспечения служат ярким примером успеха экономических реформ в Индии, а также преимуществ открытия возможностей для свободного предпринимательства в этой стране. На протяжении десятилетий индийские университеты заканчивали тысячи хорошо подготовленных инженеров, однако в условиях ориентации экономики на внутренний рынок способности этих специалистов использовались далеко не всегда. Тем не менее в 1991 г. правительство Индии ослабило контроль над экономикой. В частности, были сокращены торговые ограничения, открыты пути для прямых иностранных инвестиций, а также проведены реформы в финансовом секторе страны. Экономические реформы правительства в сочетании с расширением Интернета сделали индустрию программного обеспечения Индии мощным фактором развития экономики страны. Начало индийским экономическим реформам было положено в 1991 г.; по оценкам специалистов, с тех пор темпы роста этой отрасли экономики составляют 50% ежегодно. Программное обеспечение быстро становится основной статьей экспорта Индии.

Центром индустрии программного обеспечения в Индии является Бангалор. В Бомбее, Нью-Дели и Хайдерабаде также расположено большое количество компаний, занимающихся программным обеспечением и информационными технологиями (см. карту 1.2). В Бангалоре находятся компании *Wipro Ltd.* и *Infosys Technologies Ltd.*, занимающие второе и третье место в Индии по рыночной капитализации. Обе компании задействовали большой сегмент высококвалифицированных индийских работников, владеющих английским языком. Компании *Wipro Ltd.* и *Infosys Technologies*

*Ltd.* занимают разные ниши на рынке; обе компании уделяют особое внимание качеству своей продукции, а также необходимости глобального подхода к ведению бизнеса. Например, продукция обеих компаний признана высококачественной в соответствии с программой сертификации, которая выполняется в рамках Института по разработке программного обеспечения (Software Engineering Institute) и финансируется Министерством обороны США. В компании *Infosys* впервые в Индии было применено на практике поощрение служащих продаж акций, имевшее своей целью обеспечить лояльность специалистов и их приверженность делам компании. Состояние приблизительно трети из 4000 работников компании на данный момент достигает миллионов рупий, и более 100 специалистов стали долларовыми миллионерами, — неслыханные показатели накопления богатства для развивающейся страны. Наблюдая за успехами своего основного конкурента, компания *Wipro* также начала реализацию программы поощрения своих работников продаж акций.

Однако не все так безоблачно, как кажется на первый взгляд. Стремительное развитие индийской индустрии программного обеспечения стало возможно благодаря выгодной стоимости рабочей силы: в США труд программистов оплачивается почти в три раза дороже, чем в Индии. С другой стороны, заработная плата индийских программистов ежегодно возрастает на 25–30%, что объясняется повышенным спросом на их способности. Это означает, что преимущества Индии в плане затрат на рабочую силу будут постепенно уменьшаться.

Еще более трудноразрешимой является проблема «утечки мозгов» из страны. По оценкам некоторых специалистов, около 100 000 инженеров, выпускаемых индийскими университетами и техническими институтами, ежегодно эмигрируют в США. Как утверждают эксперты правительства Индии, только очень немногие (менее 1%) из этих талантливых специалистов возвращаются в родную страну. Поскольку Соединенные Штаты Америки и страны Европы планируют ослабить ограничения на иммиграцию квалифицированных специалистов из других стран мира, существует вероятность того, что такая массовая утечка драгоценного человеческого капитала еще больше усилится, ухудшая перспективы дальнейшего развития Индии.

**Насколько важным для Индии является сдерживание потока квалифицированных инженеров в такие страны, как Канада, Соединенные Штаты Америки и страны Европейского Союза? Следует ли индийскому правительству предпринять попытку ограничить «утечку мозгов»? Если да, каким способом это следует сделать?**

## ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 8

Одной из отраслей экономики, понёсшей значительные потери от присоединения России к Всемирной торговой организации, стало свиноводство. Из-за усилившейся конкуренции со стороны иностранных производителей свинины, к маю 2013 года рыночная цена на продукцию снизилась на 40%, что привело к снижению рентабельности российского животноводческого сектора.

Проблемы начались из-за того, что в соответствии с условиями ВТО ввозная пошлина на живых свиней была снижена в 8 раз — с 40% до 5%, а пошлина на ввоз свиного мяса в рамках квоты с 15% до 0%. В результате этого многие российские хозяйства просто не выдержали конкуренции с иностранными производителями. По экспертной оценке, российские свиноводы из-за падения цен на свою продукцию недополучили около 30 миллиардов руб.

Тем не менее, к осени 2013 года цены практически вернулись к уровню годичной давности, чему способствовали несколько факторов:

Введение Россельхознадзором в декабре 2012 года ограничения на ввоз мяса, содержащего рактопамин, под который подпадали многие иностранные поставщики.

Исключение коллегией Евразийской экономической комиссии свинины и мяса домашней птицы из перечня товаров, при ввозе которых предоставляются тарифные преференции развивающимся и наименее развитым странам, а многие поставки в Россию шли как раз из Бразилии, подпадавшей под эти преференции.

Сокращение квот на поставку свинины в РФ для Беларуси в рамках Таможенного союза.

Африканская чума свиней, из-за которой в стране активно сокращается поголовье в фермерских и личных подсобных хозяйствах.

Как видно, три из четырёх факторов носят административный характер, причём ряд из них напрямую зависит от самой России. Это говорит о том, что ВТО по-прежнему оставляет простор для скрытых протекционистских мер по защите национального хозяйства.

Здесь же возникает некоторое противоречие, так как для населения выгодны более низкие цены, но с точки зрения национальной экономической безопасности, важно сохранять способность к

продовольственному самообеспечению. Согласно основным системам пороговых показателей экономической безопасности, доля импортной продукции в продовольственном секторе не должна превышать 25% ( $\pm 5\%$ ), поэтому сохранение мощного отечественного животноводческого сектора крайне важно, особенно в долгосрочной перспективе.

С 11 февраля 2013 года, Россельхознадзором был введен запрет на поставки всей мясной продукции из США в связи с содержащимся в ней рактопамином — веществом, стимулирующим рост мышечной ткани у животных. Обязательная сертификация американского мяса на содержание в нём рактопамина была введена в начале декабря 2012 года, о чём было объявлено на следующий день после одобрения сенатом США так называемого «Акта Магнитского». В результате, по словам Майкла Макфола, посла Соединённых Штатов, за примерно десять месяцев совокупные потери США из-за запрета на импорт мяса в Россию составили 5-6 миллиардов долларов.

США пытались обвинить Россию в нарушении правил ВТО, однако представители Россельхознадзора возразили, что о недопустимости попадания рактопамина на российский рынок заявляли заранее ещё за год. В результате, протест не принёс никаких плодов.

Таким образом, внутренний животноводческий сектор удалось защитить на миллиардную сумму от внешней конкуренции, что оказало значительное благотворное воздействие на внутренних производителей. В частности, запрет на ввоз мяса, содержащего рактопамин, стал одним из основных [факторов восстановления российского свиноводческого сектора](#), который, после присоединения к ВТО, по началу довольно сильно просел.

**Какие методы государственного регулирования внешней торговли применялись в данном случае?**

**Какие плюсы и минусы можно отметить от политики протекционизма и фритредерства?**

### ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 9

Европарламент одобрил проект решения об отмене автономных квот на импорт белорусских текстильных изделий.

"По информации, поступившей из посольства Республики Беларусь в Бельгии, 19 января 2017 года Европарламент одобрил с поправками проект решения об отмене автономных квот ЕС при импорте белорусских текстильных изделий", - говорится в сообщении концерна.

Поправки касаются, прежде всего, исключения из Регламента 2015/936 норм, регулирующих квоты для переработки вне территории ЕС (они применялись только в отношении Беларуси).

В Беллепроме также добавили, что в соответствии с информацией, полученной в рабочем порядке в Еврокомиссии, 1 февраля планируется рассмотрение проекта Комитетом постоянных представителей правительств государств-членов ЕС (вспомогательный орган Совета ЕС (Coreper II), 7 февраля – окончательное одобрение Советом ЕС.

После завершения указанных процедур решение будет опубликовано. "Таким образом, ожидаемый срок вступления решения в силу конец февраля – начало марта 2017 года", - уточнили в концерне.

Евросоюз ввел автономные квоты на ввоз текстиля и одежды из Беларуси в 2010 году. Минск начал переговоры с ЕС об отмене квот после снятия со страны европейских санкций в феврале 2016 года.

В октябре 2016 года первый заместитель министра иностранных дел Беларуси Андрей Евдоченко по итогам первого раунда торгового диалога между МИД республики и Генеральным директоратом Европейской комиссии по торговле выразил надежду, что "2017 год станет первым годом за последнее время, когда белорусские текстиль и одежда будут поставляться на рынок Европейского союза без каких-либо ограничений".

**Какие последствия для стран ЕС и для республики Беларусь приведет отмена автономных квот на импорт белорусских текстильных изделий?**

### ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 10

В распоряжении экономического субъекта имеется 100 млн. долл. США, которые он хочет вложить в зарубежный банк. Различные банки предлагают различные проценты по депозитам, и в каждой стране своя система налогов на доходы. Российский банк обещают - 80% дохода при 25% налогообложения, турецкие - 15% и 15%, французские - 8% и 25%, швейцарские - 5% и 25%, шведские - 2% и 30%. Определите самое выгодное предложение.

### ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 11

Две страны А и В располагают объемами капитала  $K_A=16$  и  $K_B=10$  ед. соответственно. Функции предельного продукта капитала для рассматриваемых стран имеют вид:  $MP(K_A)=20-1,5i$  и  $MP(K_B)=26-$

2,51, где  $i$  – цена (процент) за капитал. Предположим, что все запреты на международные финансовые потоки между странами упраздняются. Определите экономические последствия миграции капитала для обеих стран.

## ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 12

Сумма незавершенных контрактов фирмы-экспортера США с немецкой фирмой составляет 50 млн. евро;

Сумма незавершенных контрактов немецкой фирмы-импортера с фирмами США составляет 40 млн. евро;

Курс евро официально снизился с 1,22 дол. США / евро до 1,17 дол. США / евро.

В контрактах отсутствуют защитные оговорки от последствий изменения валютных курсов. Определите прибыли и убытки американских фирм от изменения валютного курса.

Составители:

\_\_к.э.н., доцент

Ю.А. Гриневич

к.э.н., доцент

Ю.В. Задорожный

(подпись)

«\_\_\_\_\_» \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

**Форма экзаменационного билета**

Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет  
им. Н.И. Лобачевского

Институт/факультет \_\_\_\_\_

Кафедра \_\_\_\_\_

Дисциплина \_\_\_\_\_

**ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ БИЛЕТ № 1**

1. ....
2. ....
3. ....

Зав. кафедрой \_\_\_\_\_

Экзаменатор \_\_\_\_\_

---



### Примерный перечень оценочных средств

(рекомендуемое)

преподаватель выбирает из данного перечня только те оценочные средства, которые он использует в преподаваемой дисциплине.

№ п/п	Наименование оценочного средства	Краткая характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в фонде
1	2	3	4
1	Задача (практическое задание)	Средство оценки умения применять полученные теоретические знания в практической ситуации. Задача (задание) должна быть направлена на оценивание тех компетенций, которые подлежат освоению в данной дисциплине, должна содержать четкую инструкцию по выполнению или алгоритм действий.	Комплект задач и заданий
2	Собеседование	Средство контроля, организованное как специальная беседа преподавателя с обучающимся на темы, связанные с изучаемой дисциплиной, и рассчитанное на выяснение объема знаний обучающегося по определенному разделу, теме, проблеме и т.п.	Вопросы по темам/разделам дисциплины, представленные в привязке к компетенциям, предусмотренным РПД
3	Тест	Система стандартизированных заданий, позволяющая автоматизировать процедуру измерения уровня знаний и умений обучающегося.	Фонд тестовых заданий
4	Деловая и/или ролевая игра	Совместная деятельность группы обучающихся и преподавателя под управлением преподавателя с целью решения учебных и профессионально-ориентированных задач путем игрового моделирования реальной проблемной ситуации. Позволяет оценивать умение анализировать и решать типичные профессиональные задачи.	Тема (проблема), концепция, роли и ожидаемый результат по каждой игре
5	Кейс-задача	Проблемное задание, в котором обучающемуся предлагают осмыслить реальную профессионально-ориентированную ситуацию, необходимую для решения данной проблемы.	Задания для решения кейс-задачи
6	Коллоквиум	Средство контроля усвоения учебного материала темы, раздела или разделов дисциплины, организованное как учебное занятие в виде собеседования преподавателя с обучающимися.	Вопросы по темам/разделам дисциплины

7	Контрольная работа	Средство проверки умений применять полученные знания для решения задач определенного типа по теме или разделу	Комплект контрольных заданий по вариантам
8	Круглый стол, дискуссия, полемика, диспут, дебаты	Оценочные средства, позволяющие включить обучающихся в процесс обсуждения спорного вопроса, проблемы и оценить их умение аргументировать собственную точку зрения.	Перечень дискуссионных тем для проведения круглого стола, дискуссии, полемики, диспута, дебатов
9	Курсовая работа	Вид учебной работы обучающегося, направленная на решение учебно-исследовательские задачи, в которой присутствуют элементы самостоятельного научного исследования, выполняемая в рамках конкретной дисциплины, формирующая профессиональные компетенции.	Перечень тем
10	Портфолио	Целевая подборка работ студента, раскрывающая его индивидуальные образовательные достижения в одной или нескольких учебных дисциплинах.	Структура портфолио
11	Проект	Конечный продукт, получаемый в результате планирования и выполнения комплекса учебных и исследовательских заданий. Позволяет оценить умения обучающихся самостоятельно конструировать свои знания в процессе решения практических задач и проблем, ориентироваться в информационном пространстве и уровень сформированности аналитических, исследовательских навыков, навыков практического и творческого мышления. Может выполняться в индивидуальном порядке или группой обучающихся.	Темы групповых и/или индивидуальных проектов
12	Рабочая тетрадь	Дидактический комплекс, предназначенный для самостоятельной работы обучающегося и позволяющий оценивать уровень усвоения им учебного материала.	Образец рабочей тетради
13	Разноуровневые задачи и задания	Различают задачи и задания: а) репродуктивного уровня, позволяющие оценивать и диагностировать знание фактического материала (базовые понятия, алгоритмы, факты) и умение правильно использовать специальные термины и понятия, узнавание объектов изучения в рамках определенного раздела дисциплины; б) реконструктивного уровня,	Комплект разноуровневых задач и заданий

		<p>позволяющие оценивать и диагностировать умения синтезировать, анализировать, обобщать фактический и теоретический материал с формулированием конкретных выводов, установлением причинно-следственных связей;</p> <p>в) творческого уровня, позволяющие оценивать и диагностировать умения, интегрировать знания различных областей, аргументировать собственную точку зрения.</p>	
14	Расчетно-графическая работа	Средство проверки умений применять полученные знания по заранее определенной методике для решения задач или заданий по модулю или дисциплине в целом.	Комплект заданий для выполнения расчетно-графической работы
15	Реферат	Продукт самостоятельной работы студента, представляющий собой краткое изложение в письменном виде полученных результатов теоретического анализа определенной научной (учебно-исследовательской) темы, где автор раскрывает суть исследуемой проблемы, приводит различные точки зрения, а также собственные взгляды на нее.	Темы рефератов
16	Доклад, сообщение	Продукт самостоятельной работы студента, представляющий собой публичное выступление по представлению полученных результатов решения определенной учебно-практической, учебно-исследовательской или научной темы	Темы докладов, сообщений
17	Творческое задание	Частично регламентированное задание, имеющее нестандартное решение и позволяющее диагностировать умения, интегрировать знания различных областей, аргументировать собственную точку зрения. Может выполняться в индивидуальном порядке или группой обучающихся.	Темы групповых и/или индивидуальных творческих заданий
18	Тренажер	Техническое средство, которое может быть использовано для контроля приобретенных студентом профессиональных навыков и умений по управлению конкретным материальным объектом.	Комплект заданий для работы на тренажере
19	Эссе	Средство, позволяющее оценить умение обучающегося письменно излагать суть поставленной проблемы, самостоятельно проводить анализ этой проблемы с	Тематика эссе

		использованием концепций и аналитического инструментария соответствующей дисциплины, делать выводы, обобщающие авторскую позицию по поставленной проблеме.	
--	--	--	--